

SPIS TREŚCI

1. B. Konopka - Mówić głosem hodowców i producentów bydła mięsnego	str. 2
2. Od Redakcji	str. 4
3. B. Konopka - Działalność marginalna, lokalna i ograniczona a przyszłość hodowli bydła mięsnego	str. 5
4. „Wołowe” informacje	str. 19
5. Bezpieczna przyszłość z Towarzystwem Ubezpieczeń Wzajemnych „TUW”	str. 21
6. Znaie? – znacie! ! - to przeczytajcie	str. 26
7. T. Sakowski. Znaczenie i perspektywy hodowli bydła simentalskiego w typie mięsno-mlecznym	str. 31
8. Wniosek o wydanie świadectwa	str. 39
9. Notowania	str. 40
10. Sprzedaż	str. 44

KOLEŻANKI I KOLEDZY!

*Hodowcy i Producenci Bydła Mięsnego !
Szanowni Państwo!*

*Minął trudny rok dla wielu z nas. Zwłaszcza po zakupach kosztownych maszyn i urządzeń potrzebnych w gospodarstwach. Maszyny, urządzenia zostały zakupione, drogi i place w obejściach naprawione, płyty i zbiorniki zbudowane, tylko pożyczki i kredyty pozostały. Ciągła amplituda cen w obszarze rolnictwa, powoduje poruszanie się po omacku. Taką sytuację ma wielu. Również sprzedaż materiału hodowlanego, a zwłaszcza jałówek nie wygląda najlepiej. Większość naszych starań nie znalazła zrozumienia i akceptacji, o czym informowałem Państwa. Dobrze się stało, że działalność handlową podjęło Biuro Handlowe Polskiego Związku Hodowców i Producentów Bydła Mięsnego, które na swoim koncie ma już sporo dokonań, cieszących naszych członków. Powstało nie tylko po to, aby wypełnić statutowy obowiązek, zakładać, prowadzić i uczestniczyć w przedsięwzięciach gospodarczych, ale przede wszystkim po to, by **mówić głosem hodowców i producentów bydła mięsnego**. Podejmowane działania stanowią pomoc w poprawie dochodów i dalszego rozwoju stad mięsnych. Dzięki naszej współpracy z organizacjami międzynarodowymi, członkowie i pracownicy Związku mogą uczestniczyć w wycieczkach zagranicznych. Wiedza na temat funkcjonowania rolnictwa, technik sprzedaży u naszych zagranicznych sąsiadów pozwala nam śmiało patrzeć w przyszłość i głośno walczyć o swoje.*

Przyszłość okres trudny również dla naszej organizacji. Budżet na postęp hodowlany został okrojony, chociaż nie tak bardzo jak zakładano, a to dzięki pomocy Ministra Rolnictwa i Rozwoju Wsi, za co serdecznie dziękujemy. W tym roku mija 15 lat od powstania naszej organizacji. Będziemy informowali o działaniach Zarządu, który już teraz dokonuje starań, aby zaakcentować piętnastolecie PZHiPBM w polskiej hodowli i rolnictwie.

Z koleżeńskim pozdrowieniem



Bogdan Konopka
PREZES PZHiPBM



*Zdrowych, pogodnych
Świąt Wielkanocnych,
radosnego, wiosennego nastroju,
serdecznych spotkań
w gronie rodzinnym i wśród przyjaciół
w imieniu Zarządu PZHiPBM*

*życzy
Bogdan Konopka*

2. OD REDAKCJI:

Ostatnio wiele mówi się o światowym kryzysie gospodarczym. Dotyczy on też rodzimego rolnictwa, bo większość rolników uważa, że rolnictwo - dział gospodarki jest i będzie (nie daj Boże!!) nieopłacalny, ponieważ ceny skupu mleka, zboża i mięsa ciągle „dołują” i wielu producentom rolnym grozi bankructwo.

Dla hodowców wysokie koszty żywienia zwierząt, ryzyko epidemii, troska o dobrostan zwierząt a ostatnio mocne dowody na to, że przeżuwacze mają udział w globalnym ociepleniu nie wróżą nic dobrego. Większość naukowców, którzy specjalizują się w dziedzinie ochrony środowiska i zmian klimatycznych, apeluje i ostrzega, że działalność człowieka ma poważny wpływ na nasze otoczenie i klimat. Listę niesprzyjających warunków dla hodowli i produkcji mięsa wołowego można ciągnąć w nieskończoność np. niespłacone pożyczki i kredyty, ale są też powody do nadziei.

Rosnąca liczba ludzi na świecie, wzrost zamożności ludzi, potrzebujących żywności wyższej jakości, diety bogatej w białko, daje korzystne perspektywy dla hodowców bydła. Przystosowanie do wymagań konsumentów, wysoka jakość i znakowanie produktu a przede wszystkim zadowolenie z kawałka kulinarnej wołowiny na talerzu, spowoduje, że hodowla bydła ras mięsnych będzie zyskownym zajęciem.



Stek z rozbefu - dobrze smakuje!

Zatem przy podejmowaniu decyzji o zakładaniu stad mięsnych należy najpierw rozemnie czy istnieje możliwość sprzedaży żywca za opłacalną cenę.

Gospodarstwa posiadające nadmiar użytków zielonych lub nowo zakładane fermi prywatne, zwłaszcza w regionach bogatych w użytki zielone powinny rozważyć możliwość równoległego utrzymania stad bydła mlecznego i mięsnego. Natomiast tam, gdzie jest słabe mleczarstwo, a istnieją dogodne warunki chowu bydła, utrzymać można tylko krowy ras mięsnych.

3. DZIAŁALNOŚĆ MARGINALNA, LOKALNA I OGRANICZONA A PRZYSZŁOŚĆ HODOWLI BYDŁA MIĘSNEGO.

Bogdan Konopka

Prezes - Polski Związek Hodowców i Producentów Bydła Mięsnego

Polski Związek Hodowców i Producentów Bydła Mięsnego jako niezależna i samorządna organizacja, zrzeszająca hodowców bydła ras mięsnych oraz producentów bydła opasowego na obszarze Polski, posiada statutowy obowiązek zakładać i prowadzić przedsiębiorstwa, uczestniczyć w przedsięwzięciach gospodarczych po to, aby mówić głosem hodowców i producentów bydła mięsnego. Podejmowane działania stanowią pomoc w poprawie dochodów i dalszego rozwoju. Ciągła amplituda cen w obszarze rolnictwa, powoduje poruszanie się po omacku. Wielu rolników znalazło się w trudnej sytuacji ekonomicznej, a nawet wytrawni eksperci przygotowujący biznesplany nie przypuszczali, że ich kosztorysy nadają się tylko do kosza. Walne Zgromadzenie Członków PZHiPBM podjęło decyzję o powołaniu do życia spółki prawa handlowego o nazwie: „Biuro Handlowe Polskiego Związku Hodowców i Producentów Bydła Mięsnego”. Zadaniem podstawowym Spółki jest organizacja sprzedaży materiału hodowlanego i towarowego pochodzącego z selekcji i oceny, po cenach opłacalnych dla członków Związku. Podmiot ten działa niespełna rok, odnosząc sukcesy w sprzedaży buhajków odsadków i jak również buhajów ciężkich uzyskując coraz lepsze ceny dla hodowców. Hodowcy współpracują z Biurem Handlowym, wykazując zaufanie a to ważne, gdyż w prasie rolniczej często czytamy o oszustach. My jako Związek nie możemy sobie na to pozwolić by rolnik został oszukany. Ponadto w ubiegłym roku Zarząd PZHiPBM opracował typowy plan technologiczny zakładu rozbioru świeżego mięsa wołowego, który jest dostępny tylko dla członków Związku. Działalność ta może być prowadzona zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Rolnictwa i Rozwoju Wsi z dnia 15 grudnia 2006 roku sprawie szczegółowych warunków uznania działalności marginalnej, lokalnej ograniczonej. Pozyskane mięso możemy sprzedawać konsumentowi ostatecznemu uzyskując satysfakcjonującą cenę. Czas o tym głośno mówić i zacząć walczyć o swoje. Mogą w tym pomóc kosztowne certyfikaty. Takie techniki sprzedaży funkcjonują na świecie i nie mamy się czego bać. Ponieważ w naszych gospodarstwach utrzymywany jest drób, krowy mleczne, zatem potrzebna jest wiedza na temat sprzedaży bezpośredniej.

Odpowiem na pytanie: co to jest działalność marginalna, lokalna i ograniczona oraz sprzedaż bezpośrednia (MOL i SB) ?

Podmioty wytwarzające produkty pochodzenia zwierzęcego w myśl obowiązujących przepisów są kwalifikowane przez Powiatowego Lekarza Weterynarii i wpisywane do prowadzonych rejestrów jako:

- zakłady zatwierdzone (posiadające uprawnienia do wprowadzania swoich produktów na rynek UE)

Zakłady korzystające z okresu przejściowego do końca 2009 r. (obecnie posiadają uprawnienia do wprowadzania produktów wyłącznie na rynek krajowy przy limitowanej wielkości uboju i produkcji)

Zakłady podlegające rejestracji:

- zakłady prowadzące sprzedaż bezpośrednią w rozumieniu art. 5 pkt 4 ustawy oraz rozporządzenia MRiRW z dnia 29 grudnia 2006r w sprawie wymagań weterynaryjnych przy produkcji produktów pochodzenia zwierzęcego przeznaczonych do sprzedaży bezpośredniej;
- zakłady prowadzące działalność marginalną, lokalną i ograniczoną w rozumieniu art. 13 ustawy oraz rozporządzenia MRiRW z dnia 15 grudnia 2006 r. w sprawie szczegółowych warunków uznania działalności marginalnej, lokalnej i ograniczonej
- przedsiębiorstwa zajmujące się konfekcjonowaniem miodu,
- przedsiębiorstwa zajmujące się transportem produktów pochodzenia zwierzęcego,
- zakłady zajmujące się składowaniem produktów pochodzenia zwierzęcego, które nie muszą być przechowywane w pomieszczeniach o kontrolowanej temperaturze
- zakłady wytwarzające żywność, w skład której wchodzi zarówno produkty pochodzenia roślinnego jak i przetworzone produkty pochodzenia zwierzęcego (np. lody na bazie mleka w proszku, zupy, sosy, pizza, przetwory i mrożonki mięsno-warzywne),
- punkty skupu dziczyzny
- podmioty prowadzące działalność w zakresie pośredniczenia w obrocie produktami pochodzenia zwierzęcego
- fermy kur niosek.

Podmiot planujący rozpocząć działalność rejestrowaną zobowiązany jest sporządzić projekt technologiczny zakładu w zakresie przewidzianym rozporządzeniem Ministra Rolnictwa i Rozwoju Wsi z dnia 26 marca 2006 r. w sprawie projektu technologicznego zakładu (Dz. U. z 2006 r. Nr 59, poz. 415 z późn. zm.) i przesyła go wraz z wnioskiem o wpis do rejestru PLW.

Z obowiązku sporządzenia projektu technologicznego obiektu wyłączone są:

- przedsiębiorstwa zajmujące się transportem produktów pochodzenia zwierzęcego,

- punkty skupu dziczyzny
- podmioty prowadzące działalność w zakresie pośredniczenia w obrocie produktami pochodzenia zwierzęcego
- fermy kur niosek

W przypadku prowadzenia działalności marginalnej lokalnej i ograniczonej projekt technologiczny powinien składać się z części opisowej zawierającej:

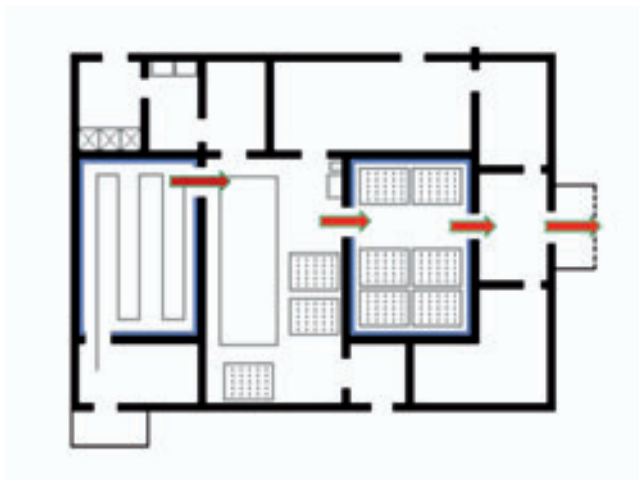
- a) określenie rodzaju działalności, z uwzględnieniem rodzaju surowców oraz przeznaczenia produktów pochodzenia zwierzęcego,
- b) określenie rodzaju produktów pochodzenia zwierzęcego, które będą produkowane w zakładzie
- c) szczegółowy opis procesów produkcyjnych w zakładzie
- d) wykaz pomieszczeń zakładu z uwzględnieniem ich przeznaczenia, powierzchni, wymaganej wysokości oraz sposobu wykończenia posadzek, ścian i sufitów,
- e) wykaz maszyn, urządzeń, instalacji oraz narzędzi przeznaczonych do produkcji,
- f) wyszczególnienie wymaganych parametrów fizycznych w pomieszczeniach zakładu, w których jest to konieczne ze względu na technologię i bezpieczeństwo produkcji, w tym temperatury, wilgotności, wielokrotności wymiany powietrza oraz prędkości ruchu powietrza w pomieszczeniach zakładu, a także natężenia światła w miejscach przeprowadzania badania i kontroli,
- g) określenie systemu dostawy i dystrybucji wody, ze szczególnym uwzględnieniem jej zużycia,
- h) opis sposobu magazynowania zużytych opakowań, a także odpadów i ścieków oraz ubocznych produktów pochodzenia zwierzęcego nie przeznaczonych do spożycia przez ludzi,
- i) opis sposobów czyszczenia, odkażania, dezynsekcji i deratyzacji.

1. Z części graficznej, zawierającej plany wykonane techniką trwałą, w skali 1:50 lub za zgodą powiatowego lekarza weterynarii w skali 1:100 lub 1:200 zawierającej:

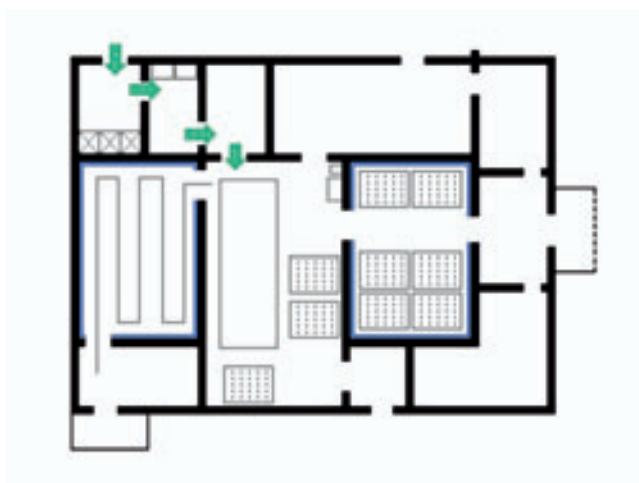
a) rzuty poziome kondygnacji zakładu z zaznaczeniem pomieszczeń i wyróżnieniem stref o różnym stopniu ryzyka zanieczyszczenia mikrobiologicznego,

b) miejsca, w których odbywają się poszczególne etapy produkcji, stanowiska pracy, lokalizację maszyn, instalacji i urządzeń produkcyjnych, od przyjęcia surowców do wysyłki produktów.

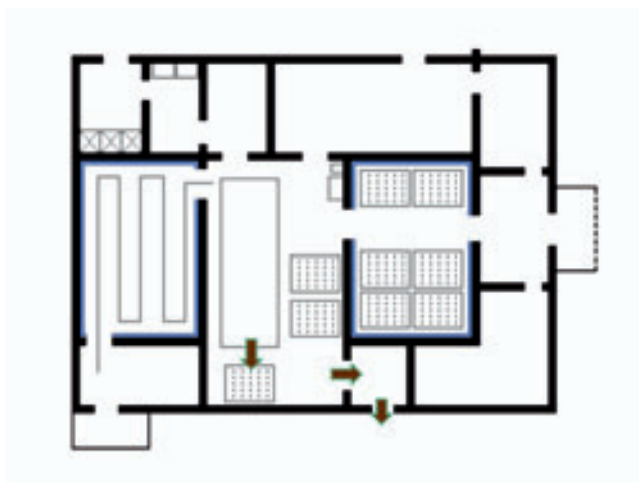
Projekt technologiczny, podlega zatwierdzeniu w drodze decyzji administracyjnej, o ile odpowiada przepisom szczegółowym określonym w drodze rozporządzenia Ministra Rolnictwa i Rozwoju Wsi dotyczącym wymogów, jakim powinien spełniać projekt technologiczny zakładu, w którym ma być prowadzona działalność w zakresie produkcji produktów pochodzenia zwierzęcego.



Droga surowca i produktu.



Droga pracowników.



Droga odpadów.



Zatwierdzenie projektu technologicznego w drodze decyzji administracyjnej powinno nastąpić w terminie 30 dni od dnia wszczęcia postępowania w tej sprawie.

Na 30 dni przed planowanym rozpoczęciem działalności podlegającej rejestracji, podmiot składa wniosek o wpis do rejestru zakładów oraz wniosek o rejestrację zakładu, który zawiera:

- imię, nazwisko, miejsce zamieszkania i adres albo nazwę, siedzibę i adres wnioskodawcy,
- określenie rodzaju i zakres działalności, która ma być prowadzona, w tym rodzaj produktów pochodzenia zwierzęcego, które mają być produkowane w tym zakładzie,
- określenie lokalizacji zakładu, w którym ma być prowadzona działalność. Do wniosku powinny być dołączone dokumenty:
- aktualny odpis z Krajowego Rejestru Sądowego, albo
- zaświadczenie z ewidencji działalności gospodarczej, albo
- kopia zezwolenia na pobyt rezydenta długoterminowego WE udzielonego przez inne państwo członkowskie Unii Europejskiej – w przypadku gdy wnioskodawca będący cudzoziemcem, w rozumieniu przepisów o cudzoziemcach, zamierza prowadzić działalność gospodarczą na podstawie przepisów obowiązujących w tym zakresie na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej, albo
- zaświadczenie o wpisie do ewidencji gospodarstw rolnych w rozumieniu przepisów o krajowym systemie ewidencji producentów, ewidencji gospodarstw rolnych oraz ewidencji wniosków o przyznanie płatności zawierające numer identyfikacyjny gospodarstwa, z wyłączeniem gospodarstw rybackich.

PLW po otrzymaniu kompletu dokumentacji i przeprowadzeniu kontroli wydaje decyzję administracyjną o wpisie do rejestru zakładów i nadaje temu zakładowi weterynaryjny numer identyfikacyjny zgodnie z rozporządzeniem Ministra Rolnictwa i Rozwoju Wsi z dnia 18 grudnia 2005 r. w sprawie sposobu ustalania weterynaryjnego numeru identyfikacyjnego

W ramach działalności marginalnej lokalnej i ograniczonej podmiot jest uprawniony do produkcji w zakresie:

- a) rozbioru i sprzedaży świeżego mięsa wołowego, wieprzowego, baraniego, koziego, końskiego, drobiowego lub zajęczaków, lub
- b) rozbioru i sprzedaży świeżego mięsa zwierząt łownych
- c) rozbioru i sprzedaży świeżego mięsa zwierząt dzikich utrzymywanych przez człowieka
- d) produkcji i sprzedaży mięsa mielonego, surowych wyrobów mięsnych
- e) produkcję i sprzedaż produktów mięsnych, w tym gotowych posiłków

(potraw) wyprodukowanych z mięsa

- f) produkcję i sprzedaż porcjowanych, odskórzonych produktów rybołówstwa, filetów rybnych, a także wędzonych i grillowanych oraz poddanych innym rodzajom obróbki cieplnej produktów rybołówstwa
- g) produkcję i sprzedaż produktów mlecznych wyprodukowanych w gospodarstwie z mleka pozyskanego w tym gospodarstwie lub pozyskanego w gospodarstwie, w którym jest prowadzona działalność w zakresie produkcji mleka surowego lub surowej śmietany, przeznaczonych do sprzedaży bezpośredniej

W ramach tej działalności zakład nie ma możliwości prowadzenia uboju zwierząt.

Produkcja w podmiotach o charakterze marginalnym, lokalnym i ograniczonym podlega limitom określonym w rozporządzeniu MRiRW z dnia 15 grudnia 2006 r. i wynosi:

- a) rozbiór mięsa wołowego, wieprzowego, baraniego, koziego, końskiego lub produkowanych z tego mięsa surowych wyrobów mięsnych lub mięsa mielonego - 3,5 tony tygodniowo, (mięso pozyskane wyłącznie z rzeźni)
- b) rozbiór mięsa drobiowego lub zajęczaków lub produkowanych z tego mięsa surowych wyrobów mięsnych lub mięsa mielonego - 1,5 tony tygodniowo, (drób i zajęczaki z rzeźni lub gospodarstwa po badaniu przez lek.wet.)
- c) produkty mięsne - 4,5 tony tygodniowo,
- d) rozbiór mięsa zwierząt dzikich utrzymywanych przez człowieka - 0,8 tony miesięcznie,
- e) rozbiór mięsa pozyskanego ze zwierząt łownych, odstrzelonych zgodnie z przepisami prawa łowieckiego, w ramach rocznego planu łowieckiego, w ilości nieprzekraczającej 30 % liczby zwierząt łownych zaplanowanych do odstrzału w obwodzie łowieckim,
- f) produkty rybołówstwa - 0,5 tony tygodniowo,
- g) produkty mleczne - tony tygodniowo

Jeżeli zakład prowadzi więcej niż jeden z rodzajów działalności, suma wielkości produkcji wszystkich rodzajów produktów określonych nie może przekroczyć najwyższego limitu przewidzianego dla jednego z rodzajów produktów produkowanych w tym zakładzie (*np. łącznie produkcja mięsa mielonego i produkcja wyrobów mięsnych nie może przekroczyć 4,5 tony*)

W powyższych zakładach należy wprowadzić system kontroli wewnętrznej (analiza zagrożeń i krytycznych punktów kontroli -system HACCP) co najmniej przez stosowanie wytycznych dobrej praktyki higienicznej i produkcyjnej (zgodnie z art. 8 rozporządzenia (WE) nr 853/2004 Parlamentu

Europejskiego i Rady z dnia 29 kwietnia 2004 r. w sprawie higieny środków spożywczych -Dz. Urz. UE L 139 z 30.04.2004, str. 1; Dz. Urz. UE Polskie wydanie specjalne, rozdz. 13, t. 34, str. 319)

Podmioty w ramach tej działalności mogą prowadzić sprzedaż konsumentowi końcowemu (70 % produkcji-własne sklepy) oraz mogą dostarczać swoje produkty do innych punktów sprzedaży detalicznej (z wyłączeniem hurtowni) w ilości nie przekraczającej 30 % ogólnej wielkości produkcji zakładu.

Sprzedaż dotyczy obszaru na którym zlokalizowany jest zakład, miejsca sprzedaży produktów pochodzenia zwierzęcego (sklepy własne) oraz zakłady prowadzące handel detaliczny, do których następuje dostawa, znajdując się na obszarze jednego województwa lub na obszarze sąsiadujących z nim województw.

Na opakowaniach zbiorczych lub transportowych produktów przeznaczonych do sprzedaży bezpośredniej poza terenem gospodarstwa rolnego lub miejscem przyległym do miejsca produkcji umieszcza się imię i nazwisko albo nazwę producenta oraz adres miejsca prowadzenia działalności.

Podmioty zamierzające prowadzić produkcję z ramach sprzedaży bezpośredniej powinny podobnie jak w przypadku działalności marginalnej ograniczonej, lokalnej na 30 dni przed planowanym rozpoczęciem złożyć do PLW wnioszek zawierający identyczne informacje jak te wymienione przy MLO oraz przedstawić projekt technologiczny, który powinien składać się wyłącznie z części opisowej i dla:

Działalności dotyczącej bezpośrednich dostaw mięsa świeżego, dokonywanych przez producenta, w postaci małych ilości mięsa z drobiu lub zająców poddanych ubojowi w gospodarstwie rolnym, do konsumenta końcowego lub lokalnego zakładu detalicznego, powinien zawierać:

- a) określenie rodzaju działalności, z uwzględnieniem rodzaju surowców oraz przeznaczenia produktów pochodzenia zwierzęcego,
- b) określenie rodzaju produktów pochodzenia zwierzęcego, które będą produkowane w zakładzie
- c) wykaz pomieszczeń zakładu z uwzględnieniem ich przeznaczenia, powierzchni, wymaganej wysokości oraz sposobu wykończenia posadzek, ścian i sufitów
- d) określenie systemu dostawy i dystrybucji wody, ze szczególnym uwzględnieniem jej zużycia,
- e) opis sposobu magazynowania zużytych opakowań, a także odpadów i ścieków oraz ubocznych produktów pochodzenia zwierzęcego nieprzeznaczonych do spożycia przez ludzi

- f) opis sposobów czyszczenia, odkażania, dezynsekcji i deratyzacji
- g) określenie tygodniowej zdolności produkcyjnej zakładu;
- h) wykaz urządzeń i narzędzi przeznaczonych do produkcji;
- i) informację o sposobie przeprowadzenia uboju.

Działalności dotycząca sprzedaży bezpośredniej dla pozostałych działów (produktów rybołówstwa, mięs i przetworów, produktów pszczelich, jaj, mleka surowego i zwierzyny łownej) powinien zawierać.

- a) określenie rodzaju działalności, z uwzględnieniem rodzaju surowców oraz przeznaczenia produktów pochodzenia zwierzęcego,
- b) określenie rodzaju produktów pochodzenia zwierzęcego, które będą produkowane w zakładzie
- c) wykaz pomieszczeń zakładu, ze wskazaniem ich przeznaczenia;
- d) wykaz urządzeń i narzędzi przeznaczonych do produkcji;
- e) określenie sposobu zaopatrzenia w wodę;
- f) opis stosowanych zabiegów czyszczenia i odkażania oraz sposobów zabezpieczenia przed dostępem zwierząt, w szczególności owadów, ptaków i gryzoni.

PLW po otrzymaniu kompletu dokumentacji i przeprowadzeniu kontroli wydaje decyzję administracyjną o wpisie do rejestru zakładów i nadaje temu zakładowi weterynaryjny numer identyfikacyjny zgodnie z rozporządzeniem Ministra Rolnictwa i Rozwoju Wsi z dnia 18 grudnia 2005 r. w sprawie sposobu ustalania weterynaryjnego numeru identyfikacyjnego

W ramach sprzedaży bezpośredniej podmiot jest uprawniony do :

- a) Uboju drobiu w gospodarstwie rolnym pochodzącym z własnej hodowli 2.500 sztuk rocznie (50 szt/tydz) w przypadku indyków lub gęsi, 10.000 sztuk rocznie (200szt/tydz) w przypadku innych gatunków drobiu, przeprowadzony zgodnie z przepisami o ochronie zwierząt oraz przepisami o ochronie zdrowia zwierząt oraz zwalczaniu chorób zakaźnych zwierząt,
- b) sprzedaż tuszek drobiowych
 - konsumentowi końcowemu w miejscach prowadzenia sprzedaży bezpośredniej, w tym znajdujących się na terenie gospodarstw rolnych, lub
 - konsumentowi końcowemu na targowiskach, lub
 - do zakładów prowadzących handel detaliczny z przeznaczeniem dla konsumenta końcowego
- c) uboju zajęczaków w gospodarstwie rolnym producenta pochodzącym z własnej hodowli (100 szt/tydz) przeprowadzony zgodnie z przepisami o ochronie zwierząt oraz przepisami o ochronie zdrowia zwierząt oraz zwalczaniu chorób zakaźnych zwierząt

d) sprzedaży tuszek zajęczaków

- konsumentowi końcowemu w miejscach prowadzenia sprzedaży bezpośredniej, w tym znajdujących się na terenie gospodarstw rolnych, lub
- konsumentowi końcowemu na targowiskach, lub
- do zakładów prowadzących handel detaliczny z przeznaczeniem dla konsumenta końcowego

e) sprzedaży tusz grubej zwierzyny łownej nieoskórowanej

f) sprzedaży tuszek drobnej zwierzyny łownej niewypatroszonej po odstrzale, wykonanym zgodnie z prawem łowieckim, konsumentowi końcowemu w miejscach prowadzenia sprzedaży bezpośredniej lub do zakładów prowadzących handel detaliczny z przeznaczeniem dla konsumenta końcowego.

Zwierzęta łowne po odstrzale, przeznaczone do sprzedaży bezpośredniej, poddaje się: oględzinom przez osobę przeszkoloną zgodnie z przepisami rozporządzenia nr 853/2004, wytrzewieniu na łowisku - w przypadku grubej zwierzyny łownej nieoskórowanej w sposób określony w rozporządzeniu nr 853/2004 w załączniku III w sekcji IV w rozdziale II i III.

Tusze dzików i tuszki nutrii, przeznaczone do sprzedaży bezpośredniej, poddaje się badaniu na włosie przeprowadzonemu w sposób określony w przepisach rozporządzenia Komisji (WE) nr 2075/2005 z dnia 5 grudnia 2005 r. ustanawiającego szczególne przepisy dotyczące urzędowych kontroli w odniesieniu do włosieni (*Trichinella*) w mięsie (Dz. Urz. UE L 338 z 22.12.2005, str. 60).

g) sprzedaży, przez uprawnionego do rybactwa, w rozumieniu przepisów o rybactwie śródlądowym, lub przez wykonującego rybołówstwo morskie, w rozumieniu przepisów o rybołówstwie, żywych lub schłodzonych produktów rybołówstwa, nie poddanych czynnościom naruszającym ich pierwotną budowę anatomiczną:

- konsumentowi końcowemu ze statków, z wyłączeniem statków zamrażalni i statków przetwórci, lub
- konsumentowi końcowemu w miejscach prowadzenia sprzedaży bezpośredniej w tym znajdujących się na terenie gospodarstw rybackich
- konsumentowi końcowemu na targowiskach
- do zakładów prowadzących handel detaliczny z przeznaczeniem dla konsumenta końcowego

h) uśmiercania, wykrwawiania, odgławiania, usuwania płetw i patroszenia produktów rybołówstwa sprzedaż ich:

- konsumentowi końcowemu ze statków, z wyłączeniem statków zamrażalni i statków przetwórci, lub
- konsumentowi końcowemu w miejscach prowadzenia sprzedaży bezpo-

- średniej w tym znajdujących się na terenie gospodarstw rybackich
 - konsumentowi końcowemu na targowiskach
 - do zakładów prowadzących handel detaliczny z przeznaczeniem dla konsumenta końcowego
 - i) sprzedaży żywych ślimaków lądowych z gatunku *Helix pomatia* Linné, *Helix aspersa* Muller, *Helix lucorum* oraz gatunków z rodziny Achatinidae
 - konsumentowi końcowemu w miejscach prowadzenia sprzedaży bezpośredniej, w tym znajdujących się na terenie gospodarstw rolnych, lub
 - konsumentowi końcowemu na targowiskach, lub
 - do zakładów prowadzących handel detaliczny z przeznaczeniem dla konsumenta końcowego
 - j) sprzedaży mleka surowego lub surowej śmietany, pozyskanych w gospodarstwie rolnym producenta (1000 l mleka surowego/tydz, 500 l śmietany surowej/tydz)
 - konsumentowi końcowemu w miejscach prowadzenia sprzedaży bezpośredniej, w tym znajdujących się na terenie gospodarstw rolnych,
 - konsumentowi końcowemu na targowiskach,
 - do zakładów prowadzących handel detaliczny z przeznaczeniem dla konsumenta końcowego
- (Mleko surowe przeznaczone do sprzedaży bezpośredniej powinno być pozyskane w sposób higieniczny oraz spełniać wymagania dla mleka surowego określone w rozporządzeniu (WE) nr 853/2004 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 29 kwietnia 2004 r. ustanawiającym szczególne przepisy dotyczące higieny w odniesieniu do żywności pochodzenia zwierzęcego (Dz. Urz. UE L 139 z 30.04.2004, str. 55, z późn. zm.; Dz. Urz. UE Polskie wydanie specjalne, rozdz. 3, t. 45, str. 14), zwanym dalej „rozporządzeniem nr 853/2004”, w załączniku III w sekcji IX w rozdziale I.
- Temperatura mleka surowego przeznaczonego do sprzedaży bezpośredniej w gospodarstwie rolnym producenta przed upływem 2 godzin od udoju może być wyższa niż 6°C
- Mleko surowe i surową śmietanę przeznaczone do sprzedaży bezpośredniej na targowisku przechowuje się w czystych, zamkniętych pojemnikach, umożliwiających sprzedaż tych produktów w higienicznych warunkach do opakowań własnych konsumentów końcowych.)
- k) sprzedaż jaj konsumpcyjnych (od 350 sztuk do 2450 sztuk/tydz)
 - konsumentowi końcowemu na targowiskach lub
 - do zakładów prowadzących handel detaliczny z przeznaczeniem dla konsumenta końcowego
 - l) sprzedaż produktów pszczelich nieprzetworzonych, takich jak: miód, py-

łek pszczele, pierzga, mleczko pszczele, pozyskanych z pasiek będących w posiadaniu producenta

- konsumentowi końcowemu w miejscach prowadzenia sprzedaży bezpośredniej, w tym znajdujących się na terenie gospodarstw rolnych, lub
- konsumentowi końcowemu na targowiskach, lub
- do zakładów prowadzących handel detaliczny z przeznaczeniem dla konsumenta końcowego - jeżeli zostały opakowane w opakowania jednostkowe.

(Jaja konsumpcyjne przeznaczone do sprzedaży bezpośredniej powinny być czyste, suche, pozbawione obcych zapachów oraz skutecznie zabezpieczone przed wstrząsami i bezpośrednim działaniem promieni słonecznych)

Sprzedaż bezpośrednią mogą być objęte wyłącznie produkty własne, wyprodukowane przez podmiot prowadzący działalność w zakresie produkcji produktów pochodzenia zwierzęcego przeznaczonych do sprzedaży bezpośredniej

Temperatura przechowywanych lub transportowanych produktów pochodzenia zwierzęcego przeznaczonych do sprzedaży bezpośredniej nie może być wyższa niż:

1) 4 °C - dla tuszek drobiowych, zajęczaków i drobnej zwierzyny łownej niewypatroszonej;

2) 3 °C - dla narządów wewnętrznych grubej zwierzyny łownej nieoskórowanej;

3) 7 °C - dla tusz grubej zwierzyny łownej nieoskórowanej;

4) 6 °C - dla mleka surowego i surowej śmietany;

5) 2 °C - dla produktów rybołówstwa, z wyłączeniem żywych produktów rybołówstwa.

Produkty pochodzenia zwierzęcego przeznaczone do sprzedaży bezpośredniej schładza się niezwłocznie, jeżeli jest to konieczne dla zapewnienia ich bezpieczeństwa.

Temperatury, o których mowa mogą być wyższe o 2 °C podczas transportu do miejsc prowadzenia sprzedaży bezpośredniej lub zakładu prowadzącego handel detaliczny z przeznaczeniem dla konsumenta końcowego, jeżeli transport ten nie trwa dłużej niż 2 godziny, a po jego zakończeniu produkty zostaną schłodzone do temperatury wyżej wymienionej.

Sprzedaż bezpośrednia produktów pochodzenia zwierzęcego, może być prowadzona na obszarze województwa, na obszarze którego jest prowadzona produkcja, lub na obszarze sąsiadujących z nim województw

Jeżeli podmiot prowadzący działalność w zakresie produkcji produktów

pochodzenia zwierzęcego przeznaczonych do sprzedaży bezpośredniej zamierza prowadzić sprzedaż tych produktów na obszarze powiatu innego niż powiat, na którym zarejestrowany jest podmiot, informuje o tym fakcie powiatowego lekarza weterynarii właściwego ze względu na miejsce prowadzenia sprzedaży, w terminie 7 dni przed dniem rozpoczęcia tej sprzedaży.

Sprzedaży bezpośredniej produktów pochodzenia zwierzęcego można dokonywać ze specjalistycznych środków transportu, przy czym, w przypadku sprzedaży jednocześnie więcej niż jednego rodzaju produktów zapewnia się rozdzielenie tych produktów w sposób uniemożliwiający zanieczyszczenie

Opakowania produktów pochodzenia zwierzęcego przeznaczonych do sprzedaży bezpośredniej powinny spełniać wymagania określone w przepisach: rozporządzenia (WE) nr 1935/2004 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 27 października 2004 r. *w sprawie materiałów i wyrobów przeznaczonych do kontaktu z żywnością oraz uchylającego dyrektywy 80/950/EWG i 89/109/EWG (Dz. Urz. UE L 338 z 13.11.2004, str. 4)* o bezpieczeństwie żywności i żywienia.

Pakowanie produktów pochodzenia zwierzęcego przeznaczonych do sprzedaży bezpośredniej w miejscu sprzedaży odbywa się w obecności konsumenta końcowego z wyłączeniem tuszek drobiowych, tuszek zajęczaków oraz produktów pszczelich, jeżeli zostały opakowane w opakowania jednostkowe w miejscu produkcji.

Na opakowaniach zbiorczych lub transportowych produktów przeznaczonych do sprzedaży bezpośredniej poza terenem gospodarstwa rolnego lub miejscem przyległym do miejsca produkcji umieszcza się imię i nazwisko albo nazwę producenta oraz adres miejsca prowadzenia działalności.

Informacje, te dodatkowo umieszcza się w miejscu sprzedaży w sposób czytelny i widoczny dla konsumenta końcowego.

Pomieszczenia produkcyjne zakładów uprawnionych do sprzedaży bezpośredniej powinny być skonstruowane w sposób zapewniający przestrzeganie zasad higieny. Ściany, posadzki, sufity, drzwi i okna powinny być w dobrym stanie technicznym oraz być łatwe do czyszczenia i dezynfekcji. Okna i drzwi powinny być szczelne. Pomieszczenia te należy wyposażać w:

- a) sprzęt i urządzenia zapewniające ochronę przed gromadzeniem się zanieczyszczeń i przestrzeganie zasad higieny,
- b) wentylację wykluczającą powstawanie skroplin na ścianach i sufitach oraz na powierzchni urządzeń,
- c) naturalne lub sztuczne oświetlenie nie powodujące zmiany barw produktów,
- d) bieżącą ciepłą i zimną wodę przeznaczoną do spożycia przez ludzi, w

ilości wystarczającej do celów produkcyjnych i sanitarnych; lód używany do produkcji lub przechowywania produktów powinien być pozyskany wyłącznie z takiej wody;

Powinny także być zabezpieczone przed dostępem zwierząt, w szczególności owadów, ptaków i gryzoni

W miejscach prowadzenia sprzedaży bezpośredniej zapewnia się:

- 1) wyodrębnione miejsce na sprzęt i środki do czyszczenia i dezynfekcji;
- 2) co najmniej jedną umywalkę przeznaczoną do mycia rąk, z ciepłą i zimną wodą, zaopatrzoną w środki do mycia rąk i ich higienicznego suszenia;
- 3) toaletę spłukiwaną wodą, której drzwi wejściowe nie otwierają się bezpośrednio do pomieszczenia, w którym znajdują się produkty pochodzenia zwierzęcego, wyposażoną w naturalną lub mechaniczną wentylację lub toaletę spłukiwaną wodą, zlokalizowaną w pobliżu miejsca produkcji lub miejsca prowadzenia sprzedaży bezpośredniej oraz wyposażoną w naturalną lub mechaniczną wentylację.

Osoby wykonujące czynności związane ze sprzedażą bezpośrednią powinny mieć aktualne orzeczenie lekarsko weterynaryjne o braku przeciwwskazań do wykonywania pracy wymagającej kontaktu z żywnością, wydane na podstawie przepisów o chorobach zakaźnych i zakażeniach posiadać czyste ubranie robocze, nakrycie głowy i obuwie oraz przestrzegać higieny w produkcji i sprzedaży.

Substancje niejadalne, odpady poprodukcyjne pochodzenia zwierzęcego oraz produkty o niewłaściwej jakości przechowuje się w oddzielnych oraz odpowiednio oznakowanych i zamykanych pojemnikach lub kontenerach, w sposób wykluczający możliwość zanieczyszczenia żywności.

W powyższych zakładach należy wprowadzić system kontroli wewnętrznej (analizy zagrożeń i krytycznych punktów kontroli -system HACCP) co najmniej przez stosowanie wytycznych dobrej praktyki higienicznej i produkcyjnej

Uboczne produkty pochodzenia zwierzęcego powinny być przekazane do uprawnionych do ich odbioru podmiotów.

Moim zdaniem nie czekajmy na rozpoczęty w 2007r. przegląd wspólnej polityki rolnej (Health-Check) tylko działajmy aby poprawić konkurencyjność swoich gospodarstw.

4. „WOŁOWE” INFORMACJE:

Źródło: TVP/Rolna

Starania zarządu PZHiPBM o odblokowanie strefy zapowietrzanej chorobą niebieskiego języka.

Zgodnie z wymaganiami załącznika V rozporządzenia Komisji (WE) nr 1266/2007 z dnia 6 października 2007r. w sprawie przepisów dotyczących dyrektywy Rady 2000/75/WE w odniesieniu do kontroli, monitorowania, nadzoru i ograniczeń przemieszczeń niektórych zwierząt należących do gatunków podatnych na zarażenie chorobą niebieskiego języka (Dz.U. L 283 z 27.10.2007) dalej zwanego rozporządzeniem 1266/2007, od dnia 1 grudnia 2008r. do dnia 1 kwietnia br. na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej obowiązuje okres sezonowo wolny od wektora choroby.

Zgodnie z przepisami pkt. 3 załącznika III rozporządzenia 1266/2007 przemieszczenia zwierząt mogą być zwolnione z zakazu opuszczania strefy, pod warunkiem że: „od momentu wysłania zwierzęta trzymane na obszarze strefy sezonowo wolnej od nosicieli choroby niebieskiego języka, w okresie sezonowo wolnym od nosicieli, określonym zgodnie z załącznikiem V, lub były one chronione przed atakiem nosicieli przez okres co najmniej 28 dni oraz zostały w tym okresie poddane badaniu serologicznemu zgodnie z Podręcznikiem OIE dotyczącym zwierząt lądowych w celu wykrycia przeciwciał wirusa choroby niebieskiego języka i uzyskały wyniki negatywne, przy czym test ten był przeprowadzony co najmniej 28 dni po dacie rozpoczęcia okresu ochrony przed atakiem nosicieli lub po dacie rozpoczęcia okresu sezonowo wolnego od nosicieli.” W związku z tym w okresie sezonowo wolnym od wektora choroby, badania zwierząt pochodzących ze strefy zamkniętej można ograniczyć jedynie do testu ELISA.

Wiele wołowiny.

W 2009 roku do handlu światowego trafi 7 mln ton wołowiny, tj. o 4% więcej niż w roku bieżącym. Więcej wołowiny sprowadzi Unia Europejska, ze względu na uchylenie embarga na import tego gatunku mięsa z niektórych regionów w Brazylii. W 2009 roku można się spodziewać wzrostu importu mięsa wołowego do Rosji oraz Chile, gdyż popyt na ten gatunek mięsa będzie pozostawał silny, a produkcja na rynku wewnętrznym w tych krajach nie będzie mogła go zaspokoić. Ze względu na spowolnienie gospodarcze, konsumenci w krajach takich jak: Kanada, Meksyk i Stany Zjednoczone, zwrócą się w kierunku spożywania tańszych rodzajów mięsa wołowego. Wzrośnie zatem import do tych krajów tańszej wołowiny z Australii oraz z Nowej Zelandii. W 2009 roku można się spodziewać zwiększenia eksportu mięsa wołowego

ze Stanów Zjednoczonych, chociaż wzrost wartości dolara amerykańskiego może działać hamująco na ten handel. Eksport wołowiny z Argentyny obniży się trzeci raz z rzędu, ze względu na regulacje wprowadzone w handlu przez rząd argentyński. Na spadku obecności eksporterów z Argentyny skorzysta Urugwaj, który zwiększy eksport tego gatunku mięsa o 7%. Mniej wołowiny niż w 2008 roku wyeksportują Kanadyjczycy oraz Meksykanie.

Handel mięsem na świecie, mln ton

Źródło: FAMMU/FAPA na podst.: FAO

	2007	2008	2009	zmiana % 2009/2008 PROGNOZY
mięso ogółem	22,8	23,9	24,5	2,5
wieprzowina	5,1	5,7	5,8	1,5
drób	9,6	10,3	10,6	2,3
wołowina	7,0	6,7	7,0	4,3
mięso owcze i kozie	0,9	0,8	0,8	-1,7

Prognozy produkcji wołowiny w krajach UE w 2009 roku

W 2009 roku kraje UE-27 wyprodukują łącznie 8,11 mln ton mięsa wołowego, tj. o 0,7% więcej niż w minionym roku. We Francji produkcja ukształtuje się na poziomie 1,60 mln ton, tj. będzie o 7,4% większa niż w 2008 roku. W 2008 roku Włosi wyprodukują blisko 1,08 mln ton wołowiny, tj. o 0,7% mniej niż w ubiegłym roku. Mniej wołowiny wyprodukują także Niemcy (-1,2%), Brytyjczycy (-1,6%), Belgowie (-2,1%), Holendrzy (-3,1%) oraz Hiszpanie (-5,0%). W 2009 roku zwiększy się produkcja mięsa wołowego w Polsce (wzrost o 4,3% do 402 tys. ton), w Irlandii (wzrost o 1,6% do 552 tys. ton) oraz w Szwecji (wzrost o 0,3% do 129 tys. ton).

Wołowe testy

Za kilka lat produkcja wysokojakościowej wołowiny z Warmii i Mazur ma osiągnąć 30 tysięcy ton. Jak na razie wyborne steki są dostępne tylko w niektórych restauracjach. Teraz trwają zabiegi, aby znalazły się w wielkich sieciach dystrybucji. Ale zanim tam trafią trzeba udowodnić, że konsumenci będą zainteresowani takim towarem. Temu miał służyć ten test konsumencki. Kucharze podawali 4 rodzaje wołowiny: argentyńską, brazylijską, zwykłą polską oraz polską wyprodukowaną w systemie Quality Meat Program. Uczestnicy testu nie wiedzieli jakie mięso jedzą. Jerzy Wierzbicki, Polskie Zrzeszenie Bydła Mięsnego: porównujemy się po to, żeby wiedzieć, w którym miejscu jesteśmy. Co jeszcze mamy do zrobienia. Czy już konsumenci mają satysfakcję z naszej

produkcji czy jeszcze mamy coś poprawić. Wołowina wyprodukowana w systemie Quality Meat Program musi spełniać wiele standardów zgodnie z zasadą od pola do stołu. Obowiązują one rolnika, dostawcy paszy, firmę przewozową oraz ubojnię. W program zaangażowanych jest 8 grup producenckich skupiających około 250 rolników z Warmii i Mazur. Zdaniem ekspertów hodowcy już teraz mogą mówić o sukcesie, bo ich wołowina niczym nie ustępuje najwyższemu światowemu standardom. Prof. Marek Cierach Uniwersytet Warmińsko-Mazurski: uzyskaliśmy wołowinę porównywalną do argentyńskiej, która jest uważana za najlepszą na świecie, jeśli chodzi o takie cechy jak kruchość, soczystość czy barwę. Czy to przekona konsumentów? Jak na razie wciąż dużo chętniej kupujemy wieprzowinę czy drób.

5. BEZPIECZNA PRZYSZŁOŚĆ Z TOWARZYSTWEM UBEZPIECZEŃ WZAJEMNYCH „T UW”

Mija właśnie rok od podpisania przez Zarząd Polskiego Związku Hodowców i Producentów Bydła Mięsnego z Towarzystwem Ubezpieczeń Wzajemnych „T UW” w Warszawie umowy o współpracy. Umowa ta określa preferencyjne warunki ubezpieczenia bydła hodowanego ras mięsnych, przygotowane przez Towarzystwo, specjalnie i wyłącznie, dla Członków Polskiego Związku Hodowców i Producentów Bydła Mięsnego.

Efektom tej współpracy było objęcie przez Towarzystwo ochroną ubezpieczeniową stad zwierząt należących do Członków Związku. O trafności powiedzenia - „przezorny zawsze ubezpieczony” – przekonało się Gospodarstwo Rolne „Aurepio” z Warszawy (siedziba stada w Pacółtowiu), z którym Towarzystwo zawarło w 2008 roku pierwszą umowę ubezpieczenia zwierząt na preferencyjnych warunkach. Już bowiem po kilkunastu dniach od dnia objęcia pełną ochroną ubezpieczeniową stada zwierząt, miała miejsce pierwsza szkoda, z której zostało wypłacone przez Towarzystwo należne odszkodowanie. Podobną „przezornością” i jeszcze większą trafnością podjętej decyzji w odpowiednim czasie, może się pochwalić Pan Szczepan Tworek z Zamojszczyzny, Hodowca który zawarł z Towarzystwem, w 2009 roku, jedną z ostatnich jak na razie umów ubezpieczenia zwierząt. W tym przypadku już drugiego dnia, od dnia objęcia przez Towarzystwo pełną ochroną ubezpieczeniową stada zwierząt, nastąpiła szkoda (upadek krowy przy porodzie) skutkująca odpowiedzialnością Towarzystwa.

Z rozmów z Hodowcami wynika, iż o atrakcyjności oferty świadczy zarówno jej bardzo szeroki zakres, gwarantujący pełną ochronę ubezpieczeniową stada zwierząt, jak i wysokość stawki taryfowej, kształtującej się na poziomie poniżej 50% wysokości aktualnych stawek taryfowych, stosowanych przez

innych ubezpieczycieli. Należy wspomnieć, iż w ofercie tej Towarzystwo wykorzystało możliwość skorzystania przez Hodowcę z dopłat do składki ubezpieczeniowej z budżetu państwa, co dodatkowo wpłynęło, w ostatecznym rozrachunku, na obniżenie należnej do zapłaty przez Hodowcę składki ubezpieczeniowej.

Dla przypomnienia przedstawiamy Państwu zasadnicze założenia preferencyjnej oferty.

Ubezpieczeniem może być objęte tylko zdrowe i bez wad, hodowlane bydło ras mięsnych, będące pod stałą kontrolą hodowlaną Związku Hodowców.

Ubezpieczeniem można objąć stado podstawowe bydła, przez które rozumie się bydło w przedziale wiekowym od 6 miesięcy do 13 lat, będące w posiadaniu Ubezpieczonego w dniu zawarcia umowy ubezpieczenia oraz stado będące w rotacji, przez które rozumie się zwierzęta, które poczynszy od pierwszego dnia ochrony ubezpieczeniowej stada podstawowego przybyły do stada lub osiągnęły wiek 6 miesięcy.

Towarzystwo udziela ochrony ubezpieczeniowej w zakresie pełnym - obejmującym szkody powstałe wskutek padnięcia zwierzęcia lub uboju z konieczności, przy czym za szkodę spowodowaną przez padnięcie uważa się szkodę, gdy nastąpiła śmierć zwierzęcia wskutek choroby (w tym m.in. powikłania porodowe), wypadku lub zdarzeń losowych w postaci ognia, wybuchu, powodzi, huraganu, gradu, deszczu nawalnego, uderzenia pioruna, lawiny, obsunięcia się ziemi.

Sumę ubezpieczenia ustala Hodowca w porozumieniu z przedstawicielem Towarzystwa i stanowi ona górną granicę odpowiedzialności Towarzystwa.

Pełny zakres ubezpieczenia żeńskiej części stada, po opłaceniu dodatkowej składki, może być rozszerzony o szkody powstałe wskutek utraty płodu i/lub utraty młodego przychówka (cielęcia).

Przy czym szkodą powstałą wskutek utraty płodu lub młodego przychówka jest szkoda, gdy:

- 1) płód podczas porodu przyszedł na świat martwy lub płód poczynszy od 3 miesięcy ciąży został poroniony;
- 2) cielę w wieku do 6 miesięcy życia, licząc od dnia porodu, padło lub zostało ubite z konieczności z powodu choroby lub wypadku.

Wysokość szkody powstałej wskutek utraty płodu lub młodego przychówka ustala się w wysokości:

- 1) 10% sumy ubezpieczenia matki zwierzęcia - w przypadku utraty płodu bydła;
- 2) 20% sumy ubezpieczenia matki zwierzęcia - przypadku utraty cielęcia w wieku do 3 miesięcy;

- 3) 50% sumy ubezpieczenia matki zwierzęcia - w przypadku utraty cielęcia w wieku od 3 miesięcy i 1-go dnia do wieku 6 miesięcy.

Ponadto pełny zakres ubezpieczenia buhajów zarodowych, po opłaceniu dodatkowej składki, może być rozszerzony o szkody powstałe wskutek trwałej utraty przydatności do reprodukcji.

Warto wspomnieć, iż zgodnie z ofertą udział własny Ubezpieczonego w szkodzie, w przypadku gdy Hodowca jest członkiem grupy producentów bydła mięsnego, został całkowicie zniesiony - tylko w przypadku ubezpieczenia buhajów zarodowych udział własny wynosi 10% ustalonego odszkodowania*.

* - w standardowych warunkach ubezpieczenia zwierząt od padnięcia i uboju z konieczności, udział własny Ubezpieczonego w szkodzie wynosi 20% a dla buhajów zarodowych nawet 30%.

Dla pozostałych Członków Związku, nie będących członkami grup producentów bydła mięsnego, udział własny ubezpieczonego w szkodzie wynosi:

- 1) 20% ustalonego odszkodowania w przypadku ubezpieczenia buhajów zarodowych;
- 2) 5% ustalonego odszkodowania w przypadku ubezpieczenia pozostałych zwierząt;
- 3) 10% ustalonego odszkodowania w przypadku ubezpieczenia utraty płodu lub utraty młodego przychówku.

W umowach ubezpieczenia zwierząt, odpowiedzialność Towarzystwa rozpoczyna się, pod warunkiem opłacenia składki lub jej pierwszej raty, w odniesieniu do szkód powstałych wskutek:

- 1) wypadku - od dnia następnego po dniu zawarcia umowy ubezpieczenia;
- 2) choroby - od 15 dnia po dniu zawarcia umowy ubezpieczenia (tzw. karencja).

Dodatkowym atutem oferty jest fakt, iż wszelkich dodatkowych informacji mogą udzielić Państwu pracownicy Związku Hodowców - współpracujący z Państwem na co dzień - Selekjonerzy (Zootechnicy). Niektórzy Selekjonerzy mają nawet upoważnienie Towarzystwa do przygotowania wraz z Państwem dokumentów niezbędnych do zawarcia umowy ubezpieczenia (wniosek ubezpieczeniowy oraz wykaz zwierząt). Dzięki temu zawarcie umowy ubezpieczenia jest dla Państwa niezwykle proste i nie wiąże się z

koniecznością wyjazdu poza teren gospodarstwa. Pracownik Związku Hodowców powiadamia Towarzystwo o Państwa wniosku, a podpisania umowy ubezpieczenia zwierząt dokonuje pracownik Towarzystwa, udający się do Państwa miejsca zamieszkania.

Towarzystwo Ubezpieczeń Wzajemnych „TUW” opiera swoją działalność na wzajemności, realizując odwieczną ideę „jeden za wszystkich wszyscy za jednego”. Forma ta jest humanistyczną alternatywą prowadzenia działalności ubezpieczeniowej, formą zgodną z zasadami mającymi swoje korzenie w idei wzajemnej pomocy.

Naszym podstawowym celem jest zapewnienie pełnej i stosunkowo taniej ochrony ubezpieczeniowej dla naszych Członków. Natomiast w zakładach ubezpieczeniowych zorganizowanych w formie spółki akcyjnej tym celem jest maksymalizacja zysku akcjonariuszy. A jeżeli już mowa o pełnej ochronie ubezpieczeniowej to należy wspomnieć, iż Towarzystwo ma w swojej ofercie także m.in.:

- 1) ubezpieczenia budynków wchodzących w skład gospodarstwa rolnego, zarówno obowiązkowe jak też dobrowolne;
- 2) ubezpieczenia odpowiedzialności cywilnej, w tym:
 - a) obowiązkowe ubezpieczenia OC rolników z tytułu posiadania gospodarstwa rolnego,
 - b) obowiązkowe ubezpieczenia OC posiadaczy pojazdów mechanicznych,
 - c) dobrowolne ubezpieczenia OC w życiu prywatnym;
- 3) ubezpieczenia upraw rolnych, w tym z dopłatami do składki ubezpieczeniowej z budżetu państwa;
- 4) ubezpieczenia mienia w gospodarstwach rolnych;
- 5) ubezpieczenia maszyn i sprzętu rolniczego „AGROCASCO”;
- 6) ubezpieczenia pojazdów lądowych „AUTOCASCO”;
- 7) ubezpieczenia drobiu w chowie fermowym;
- 8) ubezpieczenia pakietowe (kompleksowe):
 - a) Bezpieczna Zagroda,
 - b) Bezpieczna Rodzina,
 - c) Zielony Zakątek (dla gospodarstw agroturystycznych),
 - d) Bezpieczna Firma,
 - e) Bezpieczna Szkoła.

Towarzystwo posiada ogólnopolską sieć 121 placówek terenowych zapewniając tym samym bezpośredni kontakt z Ubezpieczonymi oraz sprawną likwidację potencjalnych szkód.

Działając na rynku ubezpieczeniowym od 1992 roku wyspecjalizowaliśmy się w ubezpieczeniach dla sektora rolniczego, czego najlepszym dowodem jest m.in. oferta ubezpieczeń upraw rolnych i zwierząt gospodarskich z dopłatami z budżetu państwa, co jest bardzo istotnym elementem gwarantującym naszym Członkom „tanią ochronę ubezpieczeniową”, zwłaszcza w kontekście, wprowadzonego od 1 lipca 2008 roku, ustawowego obowiązku ubezpieczenia upraw rolnych.

Ubezpieczamy również kościoły, jednostki samorządu terytorialnego, samorząd zawodowy oraz majątek tych wszystkich osób, dla których wzajemność ubezpieczeniowa i członkostwo stanowią istotną „wartość dodaną” do składki ubezpieczeniowej.

Zapraszamy Państwa do współpracy i skorzystania z przedstawionej oferty.



Siedziba Towarzystwa: 02-793 Warszawa, ul. H. Raabego 13,
tel. 022 649 73 87, fax. 022 649 73 89

www.tuw.pl

UBEZPIECZAJMY SIĘ U SIEBIE

ZEBRANIA HODOWCÓW z Oddziału Warmińsko-Mazurskiego.

Członkowie naszego Związku licznie uczestniczyli w zebraniach, których głównym tematem były ubezpieczenia zwierząt hodowlanych ras mięsnych. Spotkania odbyły się w dniach 25-26 lutego w Dąbrowie Białostockiej i Żegarach gm. Sejny.

Przedstawiciel Towarzystwa Ubezpieczeń Społecznych TUW z centrali w Warszawie przedstawił ofertę ubezpieczenia przygotowaną dla członków PZHiPBM.

W spotkaniach uczestniczył przedstawiciel biura handlowego Związku, który zapoznał zebranych z obecną sytuacją na rynku bydła mięsnego.

Ponadto hodowcy mieli okazję wysłuchać ciekawego wykładu dr wet. Michała Pochodyła na temat promowania nowoczesnych rozwiązań w zakresie zdrowia zwierząt.

Sprawną organizację spotkań zapewnił selekcjoner PZHiPBM lek.wet. Jurek Moniuszko, któremu bardzo dziękujemy.

6. Znacie? – ZNACIE! ! - to PRZECZYTAJCIE!!!!:

Źródło: www.ppr.pl

www.bydlo.net.pl

Czy wiesz, że w tym roku zmieniły się zasady przyznawania płatności zwierzęcej. Rolnik ubiegający się o płatności zwierzęce będzie mógł wnioskować o uwzględnienie, przy ustalaniu powierzchni, do której przysługuje taka płatność, zwierząt (bydło, owce, kozy, konie), których posiadaczem w wymaganym przepisami okresie był jego obecny małżonek, poprzez wypełnienie odpowiedniej części formularza wniosku o płatności obszarowe. Do tego roku, w tego typu sytuacji musiał wypełnić odrębny załącznik do wniosku.

Czy wiesz, że zmiany kursu euro zachwiały naszym rynkiem wołowiny, bo znaczna część krajowej produkcji trafia do Europy. Droższa waluta oznacza lepszą opłacalność dla eksporterów, w efekcie stabilne od kilku lat ceny skupu żywca też zaczęły rosnąć. A rolników, którzy stawiali się na chów bydła brakuje. Stąd poszukiwanie zarówno młodego bydła jak i dorosłych sztuk.

Czy wiesz, że Izba Rolnicza chce zmian w przepisach dotyczących jej funkcjonowania. Jest za utrzymaniem polityki rolnej UE po 2013 r. na równych zasadach dla wszystkich. Nie może być podziału na stare i nowe kraje członkowskie uważa Wiktor Szmulewicz, szef Izby.

Wybory do Izb mają odbywać się, co 5, ale nie jak teraz, co 4 lata. Izby nie chcą, żeby ich elekcja pokrywała się z wyborami samorządowymi. Samorząd rolniczy chce także prowadzić działalność gospodarczą. Liczy na sejm, że zostaną zmienione przepisy w tej sprawie. Walne Zgromadzenie Krajowej Rad Izb Rolniczych podjęło działania w sprawie szkód łowieckich. Zasady ich ustalania są obecnie – zdaniem rolników – krzywdzące. Wypłacane szkody nie są zadowalające. Izby chcą mieć swoich przedstawicieli w komisjach szacujących straty, wywołane przez zwierzęta łowne. Izba Rolnicza zaapelowała do ministra rolnictwa o złagodzenie przepisów dotyczących przechowywania kiszonek w ramach wymogów cross-compliance. Obecnie ich kompostowanie powinno być prowadzone na nieprzepuszczalnych płytach. Są państwa w Unii, które nie chcą kapitalizacji płatności do gruntów rolnych. Są kraje, które uważają, że polityka rolna UE powinna zostać przeniesiona z poziomu Unii na państwa członkowskie. Budżety krajowe powinny ją finansować. Przeciw takim rozwiązaniom sprzeciwia się samorząd rolniczy. Polska jest biednym krajem i naszego budżetu nie będzie stać na to, żeby finansować WPR – powiedział

Szmulewicz. W Unii Europejskiej po 2013 r. mają być rolnikom wypłacane tylko historyczne dopłaty. To, co rolnicy wypracują przez lata do tego roku będzie stanowiło podstawę do naliczenia płatności, Niech tak będzie – mówi Andrzej Górczyński, szef łódzkiej Izby, ale w 2013 r. wszystkie kraje Wspólnoty, muszą być traktowane tak samo. Oznacza to, że dopłaty bezpośrednie muszą być wyrównane poprzez ustalenie plonów referencyjnych w UE na tym samym poziomie – powiedział Górczyński. Dziś plon referencyjny, na podstawie którego są naliczane dopłaty jest niekorzystny dla Polski. Jest on dwukrotnie niższy od niemieckiego czy francuskiego. Dla Polski wynosi 3 tony zbóż, dla Niemiec 6 ton.

Czy wiesz, że Rada Ministrów przyjęła projekt zmian Programu Rozwoju Obszarów Wiejskich na lata 2007-2013

Przyjęty przez Rząd, na posiedzeniu 6.01.09 projekt zmian Programu Rozwoju Obszarów Wiejskich na lata 2007 - 2013 zakłada m.in. dokonanie przesunięć środków przewidzianych na poszczególne działania a także zmiany kryteriów przyznawania wsparcia np. z działania „Ułatwienie startu młodemu rolnikom”. Projektowane zmiany muszą być jeszcze zatwierdzone przez Unię Europejską. Projektowane zmiany przewidują m.in.:

- * modyfikację niektórych kryteriów dostępu do pomocy w ramach działania „Ułatwienie startu młodemu rolnikom” oraz „Renty strukturalne”. Zmiany te mają na celu ułatwienie uzyskania pomocy rolnikom gospodarującym w województwach o niskiej średniej powierzchni gospodarstwa oraz ułatwienie transferu ziemi następcom deklarującym uzupełnienie wykształcenia;
- * preferowanie inwestycji podejmowanych przez grupy producentów rolnych, wstępnie uznane grupy oraz uznane organizacje producentów owoców i warzyw w ramach działania „Zwiększanie wartości dodanej podstawowej produkcji rolnej i leśnej”;
- * rozszerzenie listy krajowych systemów jakości żywności w ramach działania „Uczestnictwo rolników w systemach jakości żywności” oraz „Działania informacyjne i promocyjne”, dzięki czemu wsparciem zostaną objęci rolnicy prowadzący produkcję w ramach systemu „Jakość Tradycja”;
- * ograniczenie możliwości zmiany zobowiązań rolno-środowiskowych. Zmiana ta jest niezbędna z uwagi na potrzebę kontroli budżetu programu rolno-środowiskowego.

Ponadto proponowane są zmiany finansowe PROW 2007-2013 polegające na zwiększeniu budżetu działania „Renty strukturalne” oraz „Wsparcie gospodarstw niskotowarowych” (odpowiednio o 362 mln euro i 150 mln euro) tak, aby zapewnione były środki na realizację zobowiązań podjętych

dotychczas, także w ramach Planu Rozwoju Obszarów Wiejskich na lata 2004 - 2006. Budżet Programu musi zapewniać możliwość dokonywania wypłat także w roku 2014, gdy prawdopodobnie nie będą jeszcze dostępne środki z kolejnego okresu programowania. W związku z tym ograniczenie budżetu objęło działania: „Korzystanie z usług doradczych przez rolników i posiadaczy lasów”, „Zwiększanie wartości dodanej podstawowej produkcji rolnej i leśnej”, „Uczestnictwo rolników w systemach jakości żywności”, „Zalesianie gruntów rolnych oraz zalesianie gruntów innych niż rolne” oraz „Odtwarzanie potencjału produkcji leśnej zniszczonego przez katastrofy oraz wprowadzanie instrumentów zapobiegawczych”. W ślad za przesunięciami w budżecie PROW 2007-2013 dokonane zostaną korekty wartości wskaźników monitorowania. Wszystkie zmiany PROW 2007 - 2013 zostały wcześniej zaakceptowane przez Komitet Monitorujący. Wprowadzenie tych zmian w życie wymaga następnie uzgodnienia na poziomie Unii Europejskiej. Źródło: ARiMR

Czy wiesz, że nowe obowiązki czekają gospodarzy w tym roku. To nowe możliwości, a od rolników będzie zależało, czy je wykorzystają. Agencja Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa uruchomi w tym roku ostatnie działania w ramach PROW-u (Programu Rozwoju Obszarów Wiejskich). Są to: „Tworzenie i rozwój mikroprzedsiębiorstw”, „Korzystanie z usług doradczych przez rolników i posiadaczy lasów”, „Uczestnictwo w systemach jakości żywności” oraz „Odtwarzanie potencjału produkcji leśnej zniszczonego przez katastrofy i wprowadzanie odpowiednich instrumentów zapobiegawczych”. Ale to nie koniec dobrych wiadomości. W tym roku rolnicy otrzymają łatwiejszy do wypełniania wniosek o przyznanie płatności bezpośrednich. Po raz pierwszy będą to formularze zawierające, poza danymi rolnika oraz danymi dotyczącymi działek ewidencyjnych, także informacje dotyczące działek rolnych. Skąd agencja weźmie te informacje? Z dokumentów, które rolnicy składali w poprzednim roku. Nowością będą też inne niż dotychczas kontrole z zakresu tzw. zasady wzajemnej zgodności (cross compliance), którym podlegać będą gospodarstwa ubiegające się o płatności obszarowe.

Czy wiesz, że w czasach kryzysu trzeba zrezygnować z tego, co nie jest konieczne. W tym roku oszczędności nie mają dotyczyć zwykłych ludzi i ich dochodów. Cięcia wydatków w poszczególnych resortach mogą skutkować ograniczeniem zatrudnienia w administracji. Premier zapowiedział, że pomoc rządu w sytuacji kryzysowej trafi do ludzi oraz małych i średnich przedsiębiorstw, a nie do banków. Rząd przejrzy wydatki rzeczowe, wydatki inwestycyjne w ramach resortów, np. zakupy samochodów, remonty

budynków, innego typu zakupy, dotacje i wydatki agencji. Nie wyklucza też zmian ustawowych, aby ograniczyć wydatki.

Zdaniem szefa resortu rolnictwa Marka Sawickiego, kryzys finansowy nie będzie zbyt odczuwalny w rolnictwie, dzięki pieniądзом z unijnego programu dla obszarów wiejskich 2007-2013. Minister jest przekonany, że w tym roku, podobnie jak w ubiegłym, największe wykorzystanie środków unijnych będzie właśnie w rolnictwie. Nie będzie cięć środków unijnych ani zadań związanych z finansowaniem paliwa, ubezpieczeń czy postępu biologicznego (innowacji w rolnictwie).

Źródło TVN Internet

Czy wiesz, że dramatycznie jest na rynku mięsa, przede wszystkim z punktu widzenia importerów. Ze względu na wysoki kurs Euro zupełnie przestało się opłacać sprowadzanie elementów z Belgii, Holandii czy Niemiec. Mimo takiej sytuacji, krajowy towar na razie nie znajduje nabywców.

Czy wiesz, że osłabienie złotego może pomóc wielu krajowym producentom, np. firmom mięsnym, producentom butów czy odzieży, zmniejszając konkurencję ze strony tanich do niedawna towarów z importu. Bo te muszą podrożeć wraz ze wzrostem kursu euro czy dolara.

Czy wiesz, że od tego roku wszystkich rolników, którzy ubiegają się o dopłaty bezpośrednie obowiązuje przestrzeganie tak zwanej zasady wzajemnej zgodności (cross compliance). W tym roku kary mogą zapłacić tylko nieliczni, ale wymagania prędzej czy później i tak trzeba spełniać. Rolnicy powinni być wcześniej poinformowani o kontrolach. Przeprowadzają je pracownicy Agencji Restrukturyzacji oraz Inspekcji Weterynaryjnej.

Czy wiesz, że mała populacja czystorasowego bydła mięsnego w Polsce oraz systemy produkcji wołowiny stosowane w innych krajach Unii Europejskiej potwierdzają, że główną drogą produkcji żywca wołowego wysokiej jakości w Polsce będzie przez wiele następnych lat krzyżowanie towarowe. Celem krzyżowania towarowego jest poprawa ilości i jakości wołowiny przez krzyżowanie części pogłowa (od 20 do 30% - w zależności od średniego czasu użytkowania krów w stadzie) krów mlecznych z buhajami wyspecjalizowanych ras mięsnych. Przez krzyżowanie towarowe uzyskuje się u mieszańców: poprawę wartości opasowej (wyższe przyrosty dobowe, lepsze wykorzystanie paszy, lepszy stopień umięśnienia), lepszą wartość rzeźną (wyższa wydajność rzeźna, wyższy udział mięsa a niższy tłuszczu i kości w tuszy, lepsza jakość mięsa, wyższa ocena stopnia umięśnienia i niższa otłuszczenia).

Czy wiesz, że poszczególne rasy mięsne wykazują zróżnicowaną przydatność do krzyżowania towarowego. Każda z nich, obok niewątpliwych zalet, przenosi na potomstwo cechy mniej korzystne. Do opasu intensywnego prowadzonego do wysokiej masy ciała najbardziej przydatne są mieszańce po buhajach dużych, masywnych ras: charolaise, blonde d'aquitaine, simental mięsny. Osiągają one wysokie przyrosty masy ciała, bardzo dobrze wykorzystują pasze, dostarczając dobrze umięśnionych i słabo otłuszczonych tusz. Bardzo dobrą przydatność do krzyżowania towarowego wykazuje rasa limousin. Jej potomstwo osiąga dobre przyrosty, bardzo dobre umięśnienie, małe otłuszczenie, doskonałą jakość mięsa, wysoki jego udział w tuszy. Jeszcze jedną, bardzo ważną zaletą jest łatwość ocieleń. Podobnymi zaletami tuszy wyróżniają się mieszańce z rasą piemontese. W porównaniu z wymienionymi rasami, mniejszą przydatność do krzyżowania towarowego wykazują najbardziej liczne na świecie, predysponowane do ekstensywnych systemów opasu, brytyjskie rasy hereford i angus oraz francuska rasa salers.

Źródło: Tomasz Przysucha, Henryk Grodzki Zakład Hodowli Bydła Szkoła Główna Gospodarstwa Wiejskiego w Warszawie Alternatywa dla krów mlecznych - bydło mięsne w sytuacji limitowanej produkcji mleka

Czy wiesz, że przywrócenie zasad w zakresie płatności uzupełniających do trwałych użytków zielonych obowiązujących w latach 2004-2006 pozbawiłoby dodatkowego wsparcia ok. 600 tys. rolników, którzy prowadzą chów bydła, owiec, kóz i koni w oparciu o posiadane trwałe użytki zielone oraz pogorszyłoby ich pozycję konkurencyjną w relacji do producentów z UE.

7. ZNACZENIE I PERSPEKTYWY HODOWLI BYDŁA SIMENTALSKIEGO W TYPIE MIĘSNO-MLECZNYM

dr hab. Tomasz Sakowski
Instytut Genetyki i Hodowli Zwierząt
PAN w Jastrzębcu

Źródła historyczne podają, że bydło simentalskie zalicza się do najstarszych ras europejskich, gdyż istnieją o nim wzmianki z XIII w. W wieku XVI jego walory były na tyle dobrze znane, że eksportowano je do innych krajów (Flückiger 1996). W końcu XIX wieku powstają pierwsze związki hodowców bydła simentalskiego. Rasa ta ceniona była przede wszystkim za jej wszechstronne możliwości produkcyjne. Dobrej wydajności mlecznej towarzyszyła bardzo dobra użytkowość mięsna, mocna konstytucja, zdrowie, duży kaliber i dobre wykorzystanie pasz objętościowych. W przeszłości bydło to znane było również z produkcji silnych, łagodnych wołów, bardzo przydatnych do prac polowych. W dzisiejszej Europie bydło simentalskie stanowi ostatnią dużą populację bydła o doskonałej mięsno – mlecznej użytkowości.

Rasa simentalska pochodzi z terenów dzisiejszej Szwajcarii. Wychodowano w średniowieczu w dolinach rzek Simme i Saane z bydła miejscowego. Jest to rasa bydła mleczno-mięsnego, charakteryzująca się biało-kremowym lub czerwono-białym umaszczeniem i głową umaszczoną na białło. Krowy osiągają ok. 145 cm wysokości w kłębie i ważą od 650 - 800 kg, a buhaje od 900 - 1100 kg. Krowa rasy simentalskiej daje rocznie przeciętnie ponad 3500 kg mleka o zawartości 4% tłuszczu. Obecnie rasa ta rozpowszechniona jest w całej Europie. Simentale od 150 lat hodowlane są także w południowo-wschodniej Polsce. Obok rasy holsztyno-fryzyjskiej (HF) Simentale są drugą najliczniejszą i najpopularniejszą rasą bydła na świecie. Liczebność pogłowia tej rasy na świecie ocenia się (2007r) na 42 mln sztuk. W Polsce liczebność tego stada wynosi ok. 45 tys. sztuk, z czego 3778 sztuk objętych jest kontrolą użytkowości.

Krowy simentalskie znane są z dużej odporności na choroby, w tym na mastitis. Wyróżniają się też długowiecznością. Długość użytkowania krów tej rasy w stadzie może wynieść 15 lat. W tym czasie możliwe jest uzyskanie ponad 52 tys. kg mleka od jednej sztuki, przy w miarę stabilnej laktacji przez cały okres hodowli. Pełną efektywność w produkcji mleka krowa uzyskuje do dziewiątej laktacji i nie spada ona poniżej 4500 kg/rok. Krowy rekordzistki, np. Bella ze stada należącego do Zakładu Doświadczalnego Instytutu Zootechniki w Odrzechowej, uznana w roku 2006 za super championa



Zdjęcie 1. Krowa simentalaska podczas wypasu na łące. http://pl.wikipedia.org/wiki/Grafika:Simmentaler_Fleckvieh.jpg

dała średnio 7393 kg mleka o zawartości 3,52 % tłuszczu i 3,56% białka. Rasa ta używana jest również do ulepszania poprzez krzyżowanie bydła miejscowego, szczególnie czarno-białego w celu poprawy cech płodności, zdrowia i długości użytkowania.

W ojczyźnie rasy Szwajcarii wyróżnia się trzy typy bydła simentalskiego o zróżnicowanym profilu produkcji. W księgach hodowlanych wyodrębniono 3 sekcje: Simentale, Fleckvieh- bydło plamiste i czerwone holsztyny.

Hodowcy szwajcarscy, a także austriaccy i niemieccy, w zależności od regionu, warunków środowiskowych i profilu produkcji mogą dobierać najprzystatniejsze dla siebie genotypy (Flückiger 1996). Mięсно - mleczny simental jest wykorzystywany głównie w górzystych terenach, gdzie prowadzi się ekstensywną gospodarkę, a także preferuje się produkcję ekologiczną. Natomiast reprezentujące mleczny typ czerwone holsztyny są preferowane przez farmerów gospodarujących w najlepszym środowisku, posiadających warunki do wytwarzania bardzo dobrych pasz.

Największą subpopulację tworzy Fleckvieh o zrównoważonym udziale genów simentali (około 66%). Hodowcy uważają, że dolew krwi czerwonej odmiany bydła holsztyńsko - fryzyjskiego nie powinien przekraczać 25%. Tylko w Szwajcarii dopuszczalny jest wyższy udział krwi tej rasy. Za

bydło simentalskie uważa się tam jeszcze osobniki z 75% dolewem krwi holsztyńsko-fryzyskiej. Tak wysoki dolew interesuje jedynie tych hodowców, którzy zainteresowani są wyższą wydajnością mleczną swoich krów. Średnia wydajność populacji szwajcarskich simentali, będących pod oceną wynosi około 6000 kg mleka o zawartości tłuszczu 4% i białka 3.2%. Podobne wydajności mleka uzyskiwane są w pozostałych czołowych populacjach simentali europejskich.

Według (Grupp T.2001) niemieckie bydło Fleckvieh posiada zaledwie 16,3 % genów holsztyńskich, a udział ten nie wykazuje tendencji do raptownego wzrostu.

Programy hodowlane prowadzone przez RFN, Austrię i Włochy uwzględniają potrzebę doskonalenia populacji typu mięsno - mlecznego. Natomiast francuskie Montbeliardy selekcionowane są intensywniej w kierunku użytkowości mlecznej.

Światowa populacja bydła simentalskiego jest bardzo zróżnicowana, zarówno pod względem typu jak i systemów użytkowania. Szacuje się, że jej liczba wynosi obecnie 40-50 mln zwierząt.

W wielu krajach bydło simentalskie jest hodowane dla jego walorów użytkowości mięsnej. Osobniki tej rasy charakteryzują się bardzo dobrym tempem wzrostu i wysoką jakością tuszy i mięsa. Dwuletnie buhajki opasane intensywnie osiągają masę 820 kg, to jest o około 100 kg wyższą niżli zwierzęta kontrolne rasy czarno-białej. W tuszach simentali udział mięsa był wyższy o około 4%, natomiast zawartość tłuszczu była niższa o około 3% w porównaniu z grupą kontrolną rasy czarno-białej (Szücs i wsp.2001). Młodzież i opasy charakteryzują się bardzo dobrym tempem wzrostu i wykorzystaniem paszy. Dobra mleczność i szereg innych walorów simentali sprawia, że zwierzęta te są też wykorzystywane jako krowy mamki w stadach mięsnych. Dzięki dobrym zdolnościom adaptacyjnym, silnej budowie i dobrym wykorzystaniem pasz objętościowych rasa ta jest wykorzystana jednostronnie do produkcji wołowiny w różnych strefach klimatycznych Afryce Południowej, USA, Kanadzie, Izraelu, Australii, a także w Polsce.

Kraje, które specjalizują się w produkcji mięsa w oparciu o bydło simentalskie to: Argentyna, Australia, Nowa Zelandia, St. Zjednoczone, Południowa Afryka i Zimbabwe.

Także w niektórych krajach europejskich takich jak W. Brytania, Szwecja, Dania i Irlandia coraz szerzej użytkuje się bydło simentalskie w stadach mięsnych.

Użytkowanie mięsne simentali na całym świecie jest możliwe dzięki wielu pozytywnym właściwościom tej rasy: zdolnościom adaptacyjnym, łagodnemu



Zdjęcie 2. Na pastwisku.

charakterowi, cechom macierzyńskim, bardzo dobrej mleczności, dużemu potencjałowi wzrostu, wysokiej masie zwierząt i dobremu wykorzystaniu paszy.

W Polsce istnieją stada wykorzystujące rasę simentalską jako bydło mięsne. Według sprawozdania PZHiPBM za rok 2007 zarejestrowano łącznie 851 krów simentalskich w typie mięsnym, co stanowi prawie 6% udziału w czystorasowej populacji żeńskiej bydła mięsnego w Polsce. Buhaje simentalskie w szerokim zakresie wykorzystywane są do krzyżowania towarowego w stadach mlecznych. Według MCB w 2006 roku na łączną liczbę około 620 tys. sztuk krów i jałówek unasiennionych nasieniem buhajów ras mięsnych ok. 37% przypadało na simentalce, co daje im drugie miejsce w kraju po buhajach rasy Limousine (ok. 41%).

Bydło simentalskie, jako rasa ogólnoużytkowa jest selekcjonowane w kierunku jednoczesnego doskonalenia cech mlecznych i mięsnych. Programy doskonalenia są, zatem znacznie bardziej zrównoważone, co korzystnie wpływa na zdrowie tych zwierząt.

Wyniki prowadzonych badań wskazują, że krowy simentalskie charakteryzują się dobrą zdrowotnością wymion, o czym świadczy niższy poziom komórek somatycznych i mniejsze brakowanie krów z powodu chorób wymienia. W porównaniu z holsztynami, znacznie mniej brakuje się

też krów z powodu schorzeń nóg i racic. Średnia długość użytkowania krów simentalских wynosi 4,9 lat, a krowy rasy polskiej holsztyńsko-fryzyjskiej są brakowane 0,2 roku wcześniej.

Zachodzące na rynku zmiany sprawiają, że koniecznością stało się wydłużenie okresu użytkowania krów. Ceny zbytu brakowanych krów są coraz niższe. Nie zawsze za pięć brakowanych krów można nabyć jedną jałówkę remontową, a kiedyś wystarczyło sprzedać tylko dwie. Nawet wysoka produkcja mleka może przynosić straty, jeśli stan zdrowotny stada nie będzie bardzo dobry.

Również nie ilość, a jakość produktów staje się najważniejszym czynnikiem rozstrzygającym o wartości mleka i mięsa. Jak głębokie zmiany następują w sektorze produkcji żywności najlepiej świadczy przykład Niemiec, gdzie nazwa Ministerstwa Rolnictwa została zmieniona na Ministerstwo Ochrony Konsumentów, Wyżywienia i Rolnictwa.

Mocną stroną simentali była bardzo dobra użytkowość mięsna, System obowiązujący od 1985 roku przewiduje limity produkcji mleka i dotacje bezpośrednie do chowu krów mięsnych i młodego bydła mięsnego. Program ten miał doprowadzić do zmniejszenia nadprodukcji mleka i ograniczenia pogłowia bydła mlecznego oraz stymulować chów bydła mięsnego dla wykorzystania użytków zielonych. W rezultacie wprowadzonych zmian



Zdjęcie 3. Odchów jałówek simentalских na pastwisku.

ograniczono nadprodukcję mleka i jego przetworów, ale jednocześnie wzrósł nadwyżki wołowiny, gdyż liczba krów mięsnych wzrosła w UE do 12 mln szt. Produkcja wołowiny w oparciu o stada mięsne jest znacznie kosztowniejsza w porównaniu do opasu cieląt pochodzących ze stad mlecznych. Występują natomiast różnice w jakości produktu. Wołowina kulinarna od zwierząt ras mięsnych jest dużo lepszej jakości. Na tym tle jakość wołowiny pochodzącej od zwierząt rasy simentalskiej jest porównywalna z produktami innych ras mięsnych. Gdyby nie dotacje do chowu bydła mięsnego, pewnie wiele stad mięsnych nie wytrzymałoby konkurencji z cielętami simentalskimi pochodzącymi ze stad mlecznych.

Na jakość mięsa i mleka znaczny wpływ ma system żywienia i utrzymania zwierząt. Mięso jałówek i wolców rasy simentalskiej wykazuje zwiększoną zawartość tłuszczu międzymięśniowego i podskórnego, co korzystnie wpływa na jego aromat i soczystość. Wołowina pochodząca od jałówek i wolców charakteryzuje się mniejszą zawartością i drobniejszą strukturą tkanki łącznej, co objawia się drobniejszą i bardziej równomierną marmurkowatością mięsa. Ta cecha jest szczególnie ceniona przez konsumentów, zwłaszcza miłośników steków wołowych.

Porównując cechy charakterystyczne dla ras mięsnych widać duże zróżnicowanie kalibru, tempa wzrostu, okresu dojrzewania, łatwości ocieleni, wymagań pokarmowych, otluszczenia tusz i jakości fizyko-chemicznej mięsa. Nie pozwala to na jednoznaczne wytypowanie rasy najlepszej, gdyż każda z nich jest dobra i najlepsza w zakresie pewnych dla niej swoistych cech kształtowanych w określonych warunkach środowiskowych i systemach produkcji. Wybór rasy bydła, która najbardziej odpowiadałaby stosowanemu systemowi produkcji, posiadanej bazie paszowej i wymaganiom konsumentów, zależy przede wszystkim od hodowcy i lokalnej tradycji. Na tym tle simental mięsny ma dużo zalet. W Niemczech hodowcy potrafią sprzedać ponad połowę (62% tusz) swoich opasów w klasie U, a 7% tusz buhajów simentalskich zaliczanych jest od klasy E, osiągając około 58% mięsności. W krajach niemieckojęzycznych wysoko ceni się mięso tej rasy i prowadzi się, zwłaszcza w Niemczech intensywną jednostronną selekcję w tym kierunku (Grupp T. 2001).

Podstawową metodą tworzenia stad mięsnych jest zakup czystorasowego materiału hodowlanego wybranej rasy mięsnej najlepiej dostosowanej do warunków produkcyjnych i wymogów rynku. Dodatkową korzyścią hodowli czystorasowej jest szybkie założenie ksiąg hodowlanych, prowadzenie oceny użytkowości mięsnej, a w przyszłości sprzedaż materiału hodowlanego. Jest to sposób szybki, ale kosztowny.



Zdjęcie 4. Wypas stada krów rasy simentalskiej na Szumawie w Czechach

Drugim sposobem na stworzenie stada bydła mięsnego jest krzyżowanie wypierające polegające na krzyżowaniu krów rasy wypieranej i jej mieszańców z buhajami mięsnymi wciąż tej samej rasy. Po 4-6 pokoleniach pierwotne stado będzie prawie całkowite upodobnione do rasy wypierającej. Jest to sposób tani i godny polecenia hodowcom, których nie stać na zakup stada mięsnego czystej rasy i chcących skorzystać w tym celu buhajów rasy simentalskiej o wybitnych cechach użytkowości mięsnej.

Bydło mięsne doskonale znosi niskie temperatury. Do przetrwania okresów chłodu, wystarczą mu zadaszone wiaty ze stałym dostępem do wybiegów i wody w niezamarzających poidłach. Najlepiej aklimatyzuje się w technologii wolnego utrzymania na głębokiej ściółce.

W stadach mięsnych obserwuje się wzajemne wspieranie się zwierząt oraz nadzwyczajny instynkt macierzyński i obronny. Mało doświadczeni hodowcy mogą mieć w związku z tym wiele problemów, zwłaszcza przy zabiegach zootechnicznych i weterynaryjnych. Dlatego przy obsłudze tego bydła należy wykazywać zdecydowanie i stanowczość. Nie wolno zachowywać się agresywnie i wykonywać gwałtownych ruchów w obecności zwierząt. Należy pamiętać o zasadzie ograniczonego zaufania.

Bardzo ważnym elementem zapewniającym zwierzętom poczucie bezpieczeństwa jest umożliwienie im oddalenia się od źródła potencjalnego

zagrożenia (duża powierzchnia kopców, lub pomieszczeń ze swobodnym dostępem do wybiegów oraz obszerne kwatery na pastwisku z kępami drzew, służącymi za naturalne kryjówki).

Miłośnikom rasy simentalskiej polecam odwiedzenie federalnej wystawy bydła simentalskiego, która odbędzie się w dniach 3-4 kwietnia 2009 roku w Hartberg gmina Greinbach w Austrii, gdzie można będzie zobaczyć najlepsze zwierzęta hodowlane z tego kraju oraz krowy z Niemiec, Szwajcarii, Czech i Słowenii. Więcej informacji można znaleźć na stronie internetowej www.fleckvieh.at.

Piśmiennictwo

1. Flückiger N. 1996 – The World Simmental Federation – Maszynopis, referat.
2. Flückiger N. 1996 – Fleckvich Breeding in Switzerland – maszynopis, referat.
3. Grupp T. 2001 – Fleckvieh World – Prüf und Besamungsstation Grub.
4. Szücs E., Ender B., Papstein H. J., Nürnberg G., Ender K., 2001 – Vergleich des Schlacht und Nährwertes sowie der Fleischbeschaffenheit von Jungbullen der Rassen Deutsches Fleckvieh und Deutsche Holsteins im Verlauf des Wachstums – Zuchtungskunde B. 73, H. 1, s. 33-44.
5. Łopieńska M., Choroszy Z., Grodzki G. – Ocena wartości użytkowej bydła ras mięsnych. Wyniki za 2007 rok, PZHiPBM, Warszawa 2008.

Od redakcji:

W większości krajów europejskich bydło simentalskie utrzymywane jest w typie kombinowanym mięsno-mlecznym. W czołowych europejskich hodowlach przez dziesięć lat doskonalono cechy mleczne, nie zapominając o cechach mięsnych i funkcjonalnych.

W bogatej Bawarii produkcja żywca wołowego oparta jest na tej rasie. W stadach o dwukierunkowej użytkowości często trafiają się sztuki o bardzo dobrych cechach mięsnych, ale zbyt niskiej wydajności mlecznej. Większość europejskich związków dla takich sztuk stworzyła drugi dział księgi simentalskiej - dział mięsny.

W Polsce dalsza intensywna selekcja w kierunku ras mięsnych może zwiększyć zainteresowanie hodowców rasą simentalską - typ mięsny. Według opinii hodowców bydła simentalskiego krowa po zaprzestaniu oceny mlecznej powinna automatycznie trafić do działu mięsnego księgi simentalskiej i tam poddana ocenie użytkowości bydła ras mięsnych, którą prowadzi PZHiPBM.

.....
(Imię i nazwisko/nazwa właściciela)

.....
(Adres i telefon)

NIP:

**Polski Związek Hodowców
i Producentów Bydła Mięsnego
ul. Al. Niepodległości 120/13
02 – 577 Warszawa**

WNIOSEK

o wydanie świadectwa potwierdzającego pochodzenie zwierząt hodowlanych

Podstawa prawna: Ustawa z dnia 29 czerwca 2007 roku o organizacji hodowli i rozrodzie zwierząt gospodarskich (Dz.U. z 24.07.2007 r. Nr 133, poz. 921) oraz Rozporządzenie ministra Rolnictwa i Rozwoju Wsi z dnia 21 grudnia 2007 roku w sprawie maksymalnej wysokości opłat pobieranych za wpis do księgi hodowlanej lub rejestru, wydanie zaświadczenia potwierdzającego wpis do księgi hodowlanej lub rejestru oraz wydanie świadectwa potwierdzającego pochodzenie zwierząt hodowlanych i materiału biologicznego będącego przedmiotem handlu oraz bydła wprowadzanego do obrotu na terenie Rzeczypospolitej Polskiej (Dz.U. z dnia 31.12.2007 r. Nr 250, poz. 1876)

Zwracam się z wnioskiem o wydanie świadectwa rodowodowego dla następujących sztuk o numerze kolczyka:

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Potwierdzam iż w/w zwierzęta są moja własnością oraz zobowiązuję się do uregulowania należności po otrzymaniu faktury.

.....
(miejscowość, dnia)

.....
(czytelny podpis właściciela)

9. NOTOWANIA

Ceny netto (bez VAT) skupu bydła rzeźnego wg mpc w Polsce i makroregionach ¹

Makroregiony ²	Cena skupu wg mpc (zł/tonę) ³				Zmiana ceny (%)
	2009-01-25	2009-02-01	2009-02-08	2009-02-15	
Polska					
Bydło ogółem	8770	8836	8985	9167	2,0
Buhajki	9601	9661	9756	9966	2,1
Buhaje	9595	9857	9676	9954	2,9
Wolce	-	-	-	-	-
Krowy	7658	7640	7646	7839	2,5
Jałówki	8294	8331	8402	8486	1,0
Centralny					
Bydło ogółem	8887	9021	9083	9434	3,9
Buhajki	9572	9663	9747	10065	3,3
Buhaje	9563	9844	9893	10402	5,1
Wolce	-	-	-	8368	0,0
Krowy	7728	7716	7682	8050	4,8
Jałówki	8316	8257	8483	8528	0,5
Południowy					
Bydło ogółem	8808	8816	8947	9021	0,8
Buhajki	9730	9747	9807	9967	1,6
Buhaje	9654	9912	9863	10039	1,8
Wolce	-	-	-	-	-
Krowy	7662	7681	7718	7801	1,1
Jałówki	8361	8418	8393	8486	1,1
Północny					
Bydło ogółem	8481	8611	8853	8693	-1,8
Buhajki	9407	9507	9692	9567	-1,3
Buhaje	9467	9387	8961	9374	4,6
Wolce	-	-	-	-	-
Krowy	7556	7493	7439	7524	1,1
Jałówki	8166	8268	8238	8397	1,9

¹ Źródło: MRiRW, Departament Wspólnej Organizacji Rynków Rolnych, 00-930 Warszawa, ul. Wspólna 30; Biuletyny "Rynek Wołowiny i Cieleciny"

² Region Północny = woj. podlaskie, pomorskie, warmińsko-mazurskie, zachodnio-pomorskie Region Centralny = woj. kujawsko-pomorskie, mazowieckie, łódzkie, wielkopolskie, lubuskie, Region Południowy = woj. lubelskie, małopolskie, podkarpackie, świętokrzyskie, dolnośląskie, opolskie, śląskie

³ Cena netto zapłacona dostawcom bydła za dostarczony do rzeźni pełnowartościowy żywiec wołowiny na bazie franco zakład (czyli wraz z kosztami za transport) oraz wszelkimi dodatkowymi płatnościami (premie, nagrody itp.)

**Ceny netto (bez VAT) skupu bydła rzeźnego wg wagi żywej
w Polsce i makroregionach ¹**

Makroregiony ²	Cena skupu wg wagi żywej (zł/kg) ³				Zmiana ceny (%)
	2009-01-25	2009-02-01	2009-02-08	2009-02-15	
Polska					
Bydło ogółem	4,57	4,60	4,68	4,78	2,0
Buhajki	5,28	5,31	5,37	5,48	2,1
Buhaje	4,99	5,13	5,03	5,18	2,9
Wolce	-	-	-	-	-
Krowy	3,66	3,65	3,65	3,75	2,5
Jałówki	4,40	4,42	4,45	4,50	1,0
Centralny					
Bydło ogółem	4,63	4,70	4,73	4,92	3,9
Buhajki	5,26	5,31	5,36	5,54	3,3
Buhaje	4,97	5,12	5,14	5,41	5,1
Wolce	-	-	-	4,35	0,0
Krowy	3,69	3,69	3,67	3,85	4,8
Jałówki	4,41	4,38	4,50	4,52	0,5
Południowy					
Bydło ogółem	4,59	4,59	4,66	4,70	0,8
Buhajki	5,35	5,36	5,39	5,48	1,6
Buhaje	5,02	5,15	5,13	5,22	1,8
Wolce	-	-	-	-	-
Krowy	3,66	3,67	3,69	3,73	1,1
Jałówki	4,43	4,46	4,45	4,50	1,1
Północny					
Bydło ogółem	4,42	4,49	4,61	4,53	-1,8
Buhajki	5,17	5,23	5,33	5,26	-1,3
Buhaje	4,92	4,88	4,66	4,87	4,6
Wolce	-	-	-	-	-
Krowy	3,61	3,58	3,56	3,60	1,1
Jałówki	4,33	4,38	4,37	4,45	1,9

¹ Źródło: MRiRW, Departament Wspólnej Organizacji Rynków Rolnych, 00-930 Warszawa, ul. Wspólna 30; Biuletyny "Rynek Wołowiny i Cielęciny"

² Region Północny = woj. podlaskie, pomorskie, warmińsko-mazurskie, zachodnio-pomorskie Region Centralny = woj. kujawsko-pomorskie, mazowieckie, łódzkie, wielkopolskie, lubuskie, Region Południowy = woj. lubelskie, małopolskie, podkarpackie, świętokrzyskie, dolnośląskie, opolskie, śląskie

³ Cenę za wagę żywą wyliczono stosując średnie wskaźniki wydajności rzeźnej uzyskane w Polsce w 2005 r.: bydło ogółem = 0,521; buhajki = 0,550; buhaje = 0,520; wolce = 0,540; krowy = 0,478; jałówki = 0,530

Średnie ceny sprzedaży elementów mięsa wołowego w Polsce i makroregionach ¹

Makroregion	Cena sprzedaży (zł/tonę)				Zmiana ceny (%)
	2008-09-21	2008-09-28	2009-02-08	2009-02-15	
rostbef z/k					
Polska	18961	17527	17608	18013	2,3
Południowo - zachodni	17677	17110	16982	17101	0,7
Wielkopolski	20765	19242	20119	18570	-7,2
Północno - zachodni	20170	-	16491	16490	0,0
Północno - wschodni	18641	17799	17129	18448	7,7
Mazowiecko - łódzki	13450	13277	13586	13681	1,7
Kujawski	-	-	18847	17000	-9,8
Wschodni - dolny	19267	19900	19845	22107	11,4
Południowo - środkowy	13888	15049	-	-	-
udziec b/k					
Polska	19086	17557	19468	19470	0,0
Południowo - zachodni	20282	20100	20914	21102	0,9
Wielkopolski	19369	15988	18869	19435	3,0
Północno - zachodni	25051	23521	20943	20503	-2,1
Północno - wschodni	18930	18621	19405	19483	0,4
Mazowiecko - łódzki	19928	20121	20702	20909	1,0
Kujawski	18200	-	21368	21710	1,6
Wschodni - dolny	18662	19272	19246	19245	0,0
Południowo - środkowy	18355	19276	-	-	-

¹ Źródło: MRIRW, Departament Wspólnej Organizacji Rynków Rolnych, 00-930 Warszawa, ul. Wspólna 30; Biuletyn "Rynek Wołowiny i Cielęciny"

Średnie krajowe ceny rzeźnego bydła na targowiskach w Polsce ¹

Kategoria	Cena sprzedaży (zł/kg)				Zmiana ceny (%)
	2009-01-25	2009-02-01	2009-02-08	2009-02-15	
cielęta 60-100 kg					
Cena minimalna	6,50	6,20	5,00	7,00	40,0
Cena maksymalna	9,50	9,00	9,20	10,00	8,7
Cena średnia	8,18	8,15	7,98	8,61	7,9
Szacunkowa podaż	373	474	346	464	34,1
Szacunkowa sprzedaż	316	405	293	352	20,1
młode bydło opasowe					
Cena minimalna	3,60	3,40	4,00	4,00	0,0

Cena maksymalna	5,20	5,40	5,65	8,00	41,6
Cena średnia	4,50	4,57	4,60	5,00	8,7
Szacunkowa podaż	271	258	252	314	24,6
Szacunkowa sprzedaż	146	149	144	194	34,7
krowy wybrakowane					
Cena minimalna	2,70	2,70	2,75	2,90	5,5
Cena maksymalna	3,40	3,50	3,40	4,00	17,6
Cena średnia	3,10	3,13	3,09	3,31	7,1
Szacunkowa podaż	467	462	487	489	0,4
Szacunkowa sprzedaż	320	329	316	349	10,4

¹ Źródło: MRiRW, Departament Wspólnej Organizacji Rynków Rolnych, 00-930 Warszawa, ul. Wspólna 30; Biuletyny "Rynek Wołowiny i Cielęciny"

Na stronie www.buhajemiesne.izoo.krakow.pl w dniu 20 lutego. br. zamieszczone zostały wyniki wstępnej oceny wartości użytkowej buhajów ras mięsnych (Ocena wstępna 2009/1). Dotyczą one buhajów, które zostały pomierzone w styczniu. W następnych miesiącach prezentacja wyników obejmować będzie w sposób narastający buhaje kolejno pomierzone w danym miesiącu i ukazywać się będzie 20 każdego następnego miesiąca. Tak więc wyniki „Ocena wstępna 2009/1” publikowane będą od lutego do czerwca, a wyniki „Ocena wstępna 2009/2” od sierpnia do grudnia. Ostateczny ranking buhajów dla Oceny 2009/1 opublikowany zostanie 20 lipca 2009 r., a dla Oceny 2009/2 – 20 stycznia 2010 r. Publikacja wyników wstępnej oceny wartości użytkowej buhajów (rankingu) pozwoli na wcześniejsze podjęcie decyzji przez hodowcę o dalszym przeznaczeniu buhaja do rozrodu.

Z OSTATNIEJ CHWILI:

KRAJOWA WYSTAWA ZWIERZĄT HODOWLANYCH ODWOŁANA

W związku ze zmniejszeniem ogólnej kwoty środków budżetowych na postęp biologiczny w produkcji zwierzęcej w 2009 r o 11,3% część organizacji zrzeszających hodowców zwierząt gospodarskich zaproponowała rozważenie możliwości odstąpienia od organizacji Krajowej Wystawy Zwierząt Hodowlanych w 2009 roku.

Kierownictwo Ministerstwa Rolnictwa i Rozwoju Wsi podjęło decyzję o odwołaniu w roku bieżącym organizacji KWZH.

SPRZEDAŻ

Uwaga!!! Po sprzedaży zwierząt prosimy o powiadomienie biura Związku i anulowanie ogłoszenia.

100 ton siana. Siano składowane pod przykryciem. woj. lubuskie. tel.: (095) 757 92 75 (21.01.2009)

HH 100%, jałówki cielne 5 szt, buhajki 3 szt. tel. 603 917 073, 502 258 057 (28.02.2009)

LM 100% jałówki 12 m-cy 30 szt. tel. 601 940 200, 602 626 188 (26.02.2009)

LM 100% jałówki cielne 6 szt tel. 506 848 750 (26.02.2009)

LM 4 jałówki mieszańce + 1 krowa zacielona, woj. lubelskie, tel.: 604 593 983

LM 90%, jałówki hodowlane 300-450 kg., 35 szt., woj. lubelskie, tel.: (095) 751 95 50 (18.02.2009)

LM buhaje, ok. 1,5 roku po czempionach francuskich, wpisane do ksiąg hodowlanych, duży wybór, woj. zachodnio pomorskie, tel.: 601 401 450 lub 601 727 053 (16.02.2009)

LM 93-96 % 5 jałówek wysokocielnych woj. mazowieckie, tel.: 503 504 312 (13.02.2009)

LM 100%, 2 buhaje 16 m-cy, woj. mazowieckie, Ciechanów, tel.: 693 209 027 (10.02.2009)

LM 100%, 2 buhaje 15 oraz 9 m-cy, jałówka zacielona 17 m-cy, woj. mazowieckie, tel.: 508 103 980 (09.02.2009)

LM mieszańce 300-350 kg, 5 szt., woj. warmińsko-mazurskie, tel.: 510 376 642 (09.02.2009)

CH 100% jałówki 2 szt , krowy cielne 2 szt, woj. łódzkie, tel.:509 692 690 (09.02.2009)

HH 100% buhaje do rozrodu, 18-20 m-cy, woj. mazowieckie, tel.: (023) 676 26 99 (06.02.2009)

SM 2 buhaje 14 m-cy, woj. zachodnio-pomorskie, tel.: 507 544 455 (05.02.2009)

HH 50% oraz LM 50%, jałówki - 4 szt., woj. lubelskie, tel.: 888 693 117 (02.05.2009)

CH jałówki cielne,15 szt., Wendorff Krzysztof, tel.: 603 575 250 (30.01.2009)

CH jałówki cielne,12 szt., Stiller Stanisław, tel.: 502 098 949 (30.01.2009)

HH 100%, byczki rozplodowe, woj. kujawsko - pomorskie, tel. 607 045 368, (052) 384 60 30 (30.01.2009)

AN 100%, 5 szt., jałówki, waga 250-300 kg., tel: 608 -533-503 (29.01.2009)

CH 100%, jałówki 3 szt., 13 m-cy, CH 100% byk, 14 m-cy , woj. wielkopolskie, tel.: (061) 427 - 71-81, 606 623 087 (28.01.2009)

CH buhaje, czysta rasa + mieszanice na rzeź, 15 szt. ,woj. kujawsko - pomorskie, tel.: (052) 56 27 637, 692 411 362 (26.01.2009)

LM 100% jałówki 10 szt. 300-350 kg., cena: 2300 do 3500 zł. Transport w cenie. woj. lubelskie, tel. 0 502 429 010 (21.01.2009)

CH 100% jałowice ciele 10 szt. odsadki 10 szt 3 buhaje do rozrodu woj. kujawsko - pomorskie, tel.: (052) 562 76 37, 692 411 362 (21.01.2009)

HH 100% jałowice ciele 5 szt, buhajki 3 szt tel. 603-917-073, 502-372-376

LM 100%, 2 jałówki , buhaje 18 m-cy. tel. (054) 265 08 18 (09.01.2009)

LM 100% odsadki byczki po badaniach na zgodność DNA, woj. pomorskie, tel. 695 93 29 64 (08.01.2009)

LM 100% jałówki, buhajki wiek 12-15 m-cy, 15 szt. woj. podlaskie, tel. : 728 876 129

LM 100%, jałówki pow. 1 roku - 11 szt., jałówki odsadki 12 szt., krowy i 2 byczki odsadki z 2008. W rozliczeniu może być zboże. Woj. zachodniopomorskie, Janusz Kruczek, tel. kontaktowy: 668 451 765 lub (091)562 14 11. (7.01.2009)

LM 100% i mieszańce stado 29 szt. + jałowice cielne oraz jałówki odsadki z 2008 r. w stadzie buhaj pierwszy sezon w kryciu. woj. zachodniopomorskie, Kazimierz Włodarczak, tel. kom. 606 355 565 (7.01.2009)

CH 100% jałówki cielne 3 szt., jałówki odsadki 7 szt.. Pełna dokumentacja. Wolne od białaczki, gruźlicy, brucellozy., woj. kujawsko -pomorskie, tel. 517 362 974 (5.01.2009)

HH 100%, jałówki cielne 5 szt., Buhaj 1,5 roku HH 100% wpisany do ksiąg, woj. kujawsko - pomorskie, tel. 506 287 051 (23.12.2008)

LM 5 jałówek, cielne, woj. wielkopolskie, koło Pleszewa, tel. 501 449 768 (19.12.2008)

LM 100% byczki zarodowe 8-16 miesięcy, 2 szt., woj. zachodniopomorskie, tel. (091) 404 12 46, 888 112 380 (10.12.2008)

LM 100% jałówki odsadki do krycia i cielne, woj. świętokrzyskie, tel. 601 588 452 (9.12. 2008)

LM 100% jałówki 8 szt. 8-10 m-cy, cena: 4200 zł./szt., woj, podlaskie, tel. 784 568 023 (8.12.2008)

CH 100% do krycia 10szt., buhaj hodowlany 4 szt., woj. lubelskie, tel. 508 240 185 (2.12.2008)

LM 100% jałówki 12 m-cy 5 szt., buhajki 12-mcy 7 szt., woj. podlaskie, tel. (072) 887 61 29 (1.12.2008)

HI 4 krowy z cielętami, HI 3 byczki , woj. podlaskie, tel. 509 634 053 (1.12.2008)

LM mieszańce jałówki 27 szt. odsadki, ok. 300 kg, cena 2-2,5 tyś./szt., woj lubuskie, tel. 605 261 553 (28.11.2008)



Головне правління, 01-054 Київ, вул. Гоголівська, 23

E-mail: zp_kijow@i.ua

Розрахунковий рахунок 260023010584 в АБ "Старокиївський банк" МФО 321477, код 24584218

Zarząd Główny, 01-054 Kijów, ul. Gogolewska, 23

E-mail: zp_kijow@i.ua

Kijów dn. 09.02.2009r.

Szanowne Państwo!

W 2008r. pomiędzy Związkiem Polaków m. Kijowa a Państwem został nawiązany kontakt dla pomocy w znalezieniu pracy obywatelom Ukrainy na Państwa przedsiębiorstwie (np. & 2 pkt 27 rozporządzenia Ministra Pracy i Polityki Społecznej z dn. 30.09.2006r. w sprawie wykonywania pracy przez cudzoziemców bez konieczności uzyskania zezwolenia na pracę - Dz. U. z 2006 r., Nr 156, poz. 1116 i Dz. U. z 2007 r., Nr 120, poz. 824).

Do Związku Polaków m. Kijowa nadal zwraca się znaczna ilość obywateli Ukrainy z prośbą o znalezienie legalnej pracy w Polsce. W razie zainteresowania podalszą współpracą z nami prosimy wypełnić szczegółowy formularz (w załączniku) na pracowników - warunki pracy, wynagrodzenie, nadgodziny, zakwaterowanie i t.p..

Ze swej strony również chcemy zaproponować Państwu podpisać umowę o współpracy na podstawie której Związek Polaków m. Kijowa będzie zabezpieczać potrzebującymi konsultacjami obywateli Ukrainy, udzielać im pomocy socjalnej oraz innej pomocy na zasadach określonych prawem ukraińskim. Wasze przedsiębiorstwo w ramach tej współpracy zatrudnia ob. Ukrainy na warunkach i zasadach określonych prawem polskim.

Chcemy zaznaczyć, że zawsze rozjaśniamy przyszłym pracownikom, że nasze działania są zgodne z prawem Polski i Ukrainy. W przypadkach pracowników ukraińskich, każdy po przeprowadzonej konsultacji, przed złożeniem wniosku wizowego do Konsulatu RP na Ukrainie, podpisuje się pod oświadczeniem, że składając wniosek wizowy na uzyskanie wizy roboczej jest świadomy tego, iż po uzyskaniu wizy ma przebywać wyłącznie na terytorium RP, stawić się do przedsiębiorstwa, które wystawiło zaproszenie na pracę. Również pracownicy podpisują się pod oświadczeniem, że w razie niezjawienia się na miejscu pracy w uzgodnionym terminie (np. w ciągu 5 dni roboczych), nie mając poważnych uzasadnień, lub wypowiadają się z umowy pracy bez uzasadnień, Związek Polaków m. Kijowa, wspólnie z pracodawcą, powinni złożyć odpowiedni dokument – niepojawienia się/zwolnienia z pracy, przekazując go odpowiednim organom Rzeczypospolitej Polski.

Pracodawca przesyła kontrakt na każdego pracownika, który po podpisaniu przez ob. Ukrainy składa się razem z wnioskiem wizowym do Konsulatu RP na uzyskanie wizy roboczej.

Zaznaczony wyżej komplet dokumentów na każdego pracownika będziemy przekazywać do pracodawcy w Polsce, aby w razie nie stawienia się pracownika lub zwolnienia się przed upływem wizy roboczej, informować nas i odpowiednie władze w Polsce.

Takie kroki robią się, aby nie traktowano i nie wykorzystywano nasz Związek w uzyskaniu w sposób „łatwiejszy” wiz roboczych i wykorzystaniu ich później w celach innych niż które były zaznaczone we wnioskach do Konsulatów Generalnych RP na Ukrainie i Powiatowych Urzędach Pracy RP.

Z wyrazami szacunku
Członek Zarządu Głównego
Związku Polaków m. Kijowa

dr W. Zwaricz

**СПІЛІКА
ПОЛЯКІВ
МІСТА КИЄВА**



**ZWIAZEK
POLAKOW
MIASTA KIJOWA**

Головне правління, 01-054 Київ, вул. Гоголівська, 23

E-mail: zp_kijow@i.ua

www.zpk.com.ua

+38 097 476 32 32

+38 097 464 08 27

+48 517 55 42 32

Zarząd Główny, 01-054 Kijów, ul. Gogolewska, 23

E-mail: zp_kijow@i.ua

www.zpk.com.ua

+38 097 476 32 32

+38 097 464 08 27

+48 517 55 42 32

Pelna nazwa, adresa i kontakty przedsiębiorstwa. Imię, nazwisko, stanowisko osoby, która podała zamówienie	
Pozycja	
Doswiadczenie zawodowe	
Wykształcenie	
Wymagania dodatkowe	
Język	
Warunki pracy	
Opis	
Wynagrodzenie netto: (przy 8 god. dniu pracy 5 dni w tygodniu)	
Nadgodziny: (pensje netto 00 pln+00% za godzinę)	
Zakwaterowanie: (Odległość od przedsiębiorstwa. Dom, kondygnacja, mieszkanie, hotel, ilość osób w pokoju, wc, kuchnia i t.p.)	
Wyżywienie	
Rozpoczęcie pracy:	
Informacje dodatkowe	
Miejscowość	
Ilość pracowników	
Gwarantowana darowizna na działalność ZP m. Kijowa za każdego dostarczanego pracownika	
NB! Ukraińsko-polski Contract pomiędzy pracodawcą a robotnikiem ma być podpisany przed wyjazdem robotnika do Polski.	

ZARZĄD

Prezes: Bogdan Konopka

Wiceprezes: Roman Jasiakiewicz

Wiceprezes: Bogdan Wiatr

Dariusz Makowski – członek

Franciszek Rudzik – członek

Lech Stasiak – członek

Piotr Ślepowroński – członek

Komisja rewizyjna:

Jerzy Starczewski

Lech Brzozowski

Jerzy Grochowalski

Biuro Związku:

Adres:

Al. Niepodległości 120 lok.13 02-577 Warszawa

tel. 022 849 19 10 tel/fax 022 849 45 32, e-mail: bydlo@bydlo.com.pl

Grzegorz Grodzki - dyrektor

e- mail: grodzki@bydlo.com.pl

Katarzyna Bartnicka – główna księgowa

e-mail: ksiegowa@bydlo.com.pl

Agata Antonowicz – kierownik biura

e-mail: antonowicz@bydlo.com.pl

Anna Strawa – kierownik działu d/s ksiąg i rejestrów hodowlanych

e-mail: anna.strawa@bydlo.com.pl

Wojciech Piasecki – starszy specjalista ds. ksiąg i rejestrów hodowlanych

e-mail: piasecki@bydlo.com.pl

Barbara Dąbek – specjalista ds. ksiąg i rejestrów hodowlanych

e-mail: dabek@bydlo.com..pl

Agnieszka Zbrzeźniak – starszy specjalista d/s oceny i selekcji

e-mail: grzegorczyk@bydlo.com..pl

Arkadiusz Ołtarzewski – specjalista d/s oceny i selekcji

e-mail: oltarzewski@bydlo.com.pl

Biuro Handlowe Polskiego Związku Hodowców i Producentów Bydła Mięsnego sp. z o.o.

Al. Niepodległości 120 lok.13 02-577 Warszawa

Prezes: Antoni Klonowski tel. +48 664 432 136, +48 505 348 709

e-mail: biuro_handlowe@bydlo.com.pl, klonowski@bydlo.com.pl

SELEKCYJNERZY/ZOOTECHNICY W ODDZIAŁACH TERENOWYCH

Oddział Pomorski : 71-455 Szczecin, ul. Dr Judyma 10

Barbara Binerowska – selekcjoner/zootechnik,
kierownik biura regionalnego, tel. 661-974-429,
e-mail: binerowska@bydlo.com.pl

- Zbigniew Góral – selekcjoner/zootechnik, tel. 661-974-422
- Zenon Jaruzel – selekcjoner/zootechnik, tel. 661-974-424
- Sławomir Betański – selekcjoner/zootechnik, tel. 661-974-423
- Marcin Walczuk – selekcjoner/zootechnik, tel. 661-974-431

Oddział Dolnośląski: 51-630 Wrocław, ul. Chełmońskiego 38

Łukasz Krawczyk – selekcjoner/zootechnik,
kierownik biura regionalnego, tel.661 974 421,
e-mail: krawczyk@bydlo.com.pl

- Marcin Radecki – selekcjoner/zootechnik, tel. 661-974-420
- Krzysztof Juśkiewicz – selekcjoner/zootechnik, tel. 661-974-427
 - Waldemar Dunal – selekcjoner/zootechnik, tel. 607-974-436

Oddział Południowo-Wschodni: 36-040 Boguchwała, ul. Tkaczowi 146

- **Marian Stachyra** - selekcjoner/zootechnik,
kierownik biura regionalnego, tel. 661-974-430, e-mail: stachyra@bydlo.com.pl

- Ryszard Witkowski – selekcjoner/ zootechnik, tel. 661-974-428
- Piotr Boski – selekcjoner/zootechnik, tel. 661-974-433

Oddział Warmińsko – Mazurski: 10-719 Olsztyn, ul. M. Oczapowskiego 5

- **Ryszard Przekwas** - **kierownik biura regionalnego, starszy specjalista d/s oceny i selekcji**, tel. 661-974-425, e-mail: przekwas@bydlo.com.pl
- Marek Kowalczyk – selekcjoner/zootechnik, tel. 661-974-426
 - Jerzy Moniuszko – selekcjoner/zootechnik, tel. 663-980-920
 - Jarosław Wardowski – selekcjoner/zootechnik, tel. 661-974-432
 - Jarosław Olszewski – selekcjoner/zootechnik, tel. 607-974-458



Partner PZHiPBM

Hodowla i Partnerstwo

FRANCUSCY SPECJALIŚCI OD RAS MIĘSNYCH CHAROLAISE- LIMOUSINE

Hodowco, pragniesz założyć lub rozwinąć opłacalną hodowlę bydła? Postaw na francuską genetykę i uznaną jakość zwierząt (100% czystej rasy, certyfikaty zootechniczne i sanitarne). Już teraz pomyśl o zakupie, gdyż popyt niezmiennie rośnie od 2004 roku.

Skontaktuj się z nami:

Fax: 00 33.4.73.91.35.60

e-mail: scommercial@gr-agena.com (pisz do nas po polsku)

Odwiedź nasze gospodarstwa i wybierz dla siebie zwierzęta.

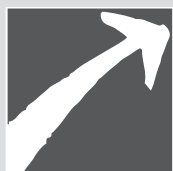
Grupa AGENA - Françoise GIMET

Od redakcji: Biuro Związku jest w posiadaniu aktualnego cennika grupy AGENA na bydło hodowlane: Limousine i Charolaise



Partner PZHiPBM ma do zaproponowania materiał hodowlany
bydła rasy mięsnej z Niemiec.

Kontakt: 00 49 423 1679 618 22 (mówimy po polsku)



GROUPE AGENA

ELEVEUR - COOPÉRATEUR
PARTNER BREEDER

BP 47 - 63370 LEMPDES - FRANCE

TEL : 00 33 4 73 42 17 17 ; FAX : 00 33 4 73 91 35 60

E-mail : scommercial@gr-agena.com

AGENA : GRUPA SPECJALIZUJĄCA SIĘ W BYDLE RAS MIĘSNYCH

Mieszcząca się nieopodal Clermont – Ferrand, w samym sercu Masywu Centralnego, Grupa AGENA jest idealnym partnerem dla polskich hodowców i inwestorów, pragnących założyć lub powiększyć swoją hodowlę bydła rasy Limousin lub Charolaise.

Zapraszamy Państwa do współpracy, gwarantując fachową pomoc w zakresie doboru bydła. W celu dokonania satysfakcjonującego zakupu, zapewniamy Państwu możliwość obejrzenia zwierząt w hodowlach francuskich, a po dokonanych zakupie obiecujemy przygotowanie ich do transportu.

Gwarantujemy profesjonalizm, doradztwo i długotrwałą współpracę.

Zainwestujcie w rozwijający się sektor, wybierzcie Państwo bydło rasy mięsnej z Grupy AGENA.

Grupa AGENA - Françoise GIMET



Niezawodny system wagowy ECMP 600 dla bydła

Zestaw wagowy ECMP 600 charakteryzuje się prostą obsługą, trwałością, odpornością na wodę, wilgoć, rdzę i uszkodzenia mechaniczne.

Posiada doskonale parametry techniczne. Klatka ocynkowana ogniowo, trwała, z bramkami lub bez, podłoga ryflowana.

Możliwość instalacji wagi z poskromami weterynaryjnymi.



czytnik EC 2000

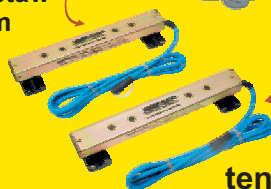
Najlepszy zestaw na rynku!

**Czytnik EC 2000, czujniki
tensometryczne MP 600
i klatka wagowa dla bydła**



**W ofercie również zestaw
wagowy z poskromem
weterynaryjnym.**

**klatka wagowa
dla bydła**



**czujniki
tensometryczne
MP 600**

**Możliwość instalacji czujników
tensometrycznych
od 600 mm do 1100 mm.**

**Ponadto posiadamy bogatą ofertę
czytników wag z rozbudowanymi
opcjami statystycznymi.**

**W ofercie również:
ogrodzenia elektryczne
kolczyki dla bydła**



Bentley Polska sp. z o.o.
ul. Czereśniowa 98; 02-456 Warszawa
tel./fax +48 22 863 90 42 / 22 863 90 13
e-mail: bentleyfarm@bentley.pol.pl
www.bentleypolska.pl